

Ministry of SMEs and Startups

중남미

# 글로벌 네트워크

Global Network



중소벤처기업부

# 중남미 네트워크

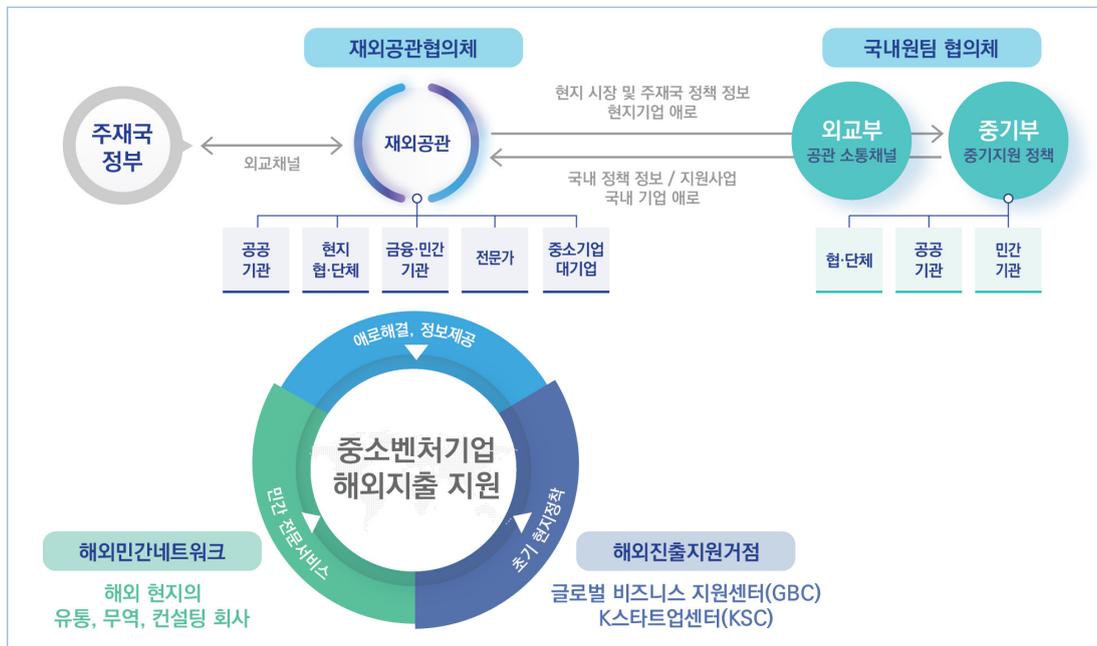
## 1

## 네트워크 개요

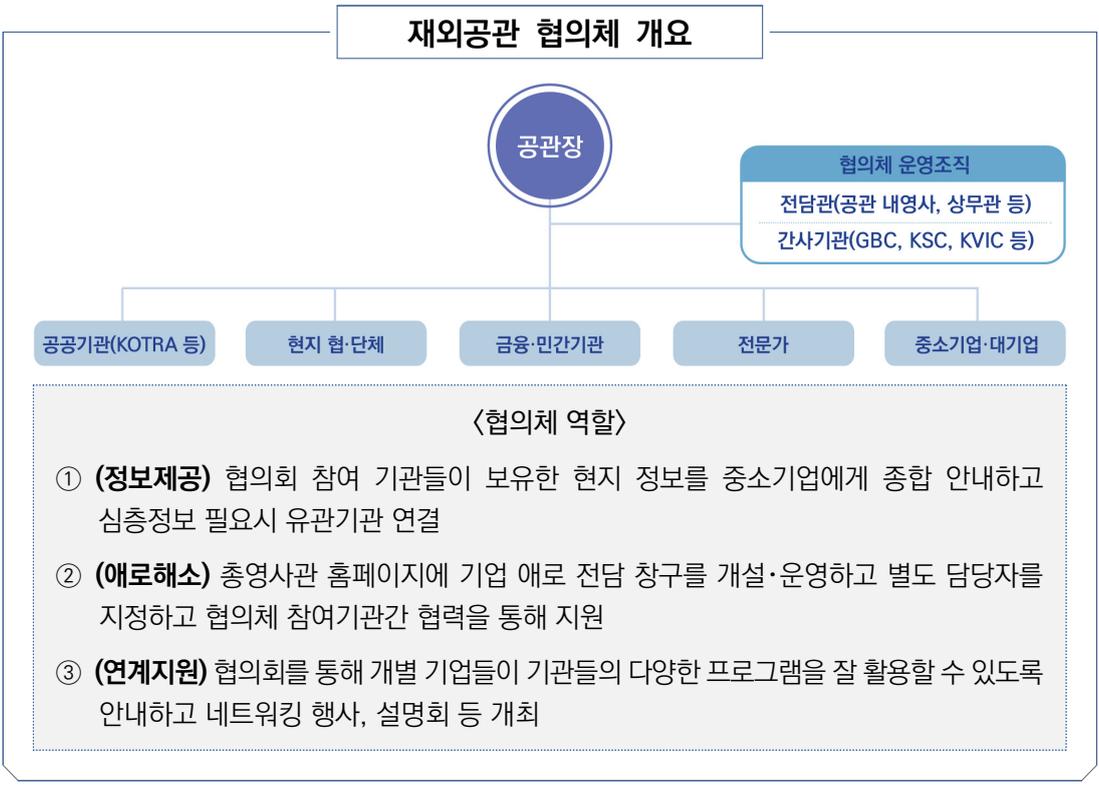
### < 중남미 네트워크 현황 >

구분	지원내용	현황
재외공관 중소·벤처기업 지원협의체	협의회 참여 기관들이 보유한 현지 정보와 다양한 지원프로그램을 종합 안내하고, 애로해소를 지원	멕시코시티, 산티아고 등 2개국 2개 협의체
해외진출 지원거점	사무공간 제공, 법률·회계 자문 등 초기 현지정착과 수출·투자유치 지원	멕시코시티 GBC, 산티아고 GBC 등 2개국 2개 협의체
해외민간 네트워크	현지법인설립, 바이어발굴, 시장조사 등에 대한 컨설팅, 대행 서비스 지원	해외진출·수출 관련 컨설팅, 마케팅 회사 2개국 5개사

정부는 중소기업의 글로벌진출 활성화를 위해 현지에 진출한 민간·공공기관 등과 함께 '재외공관협의체'를 구성하여 정보제공, 애로해결 등을 지원 중입니다. 또한, 현지진출 지원거점인 '글로벌비즈니스센터(GBC)', '코리아스타트업센터(KSC)'를 전 세계 주요 교역거점에 설치하였으며 현지의 역량있는 컨설팅, 마케팅회사를 '해외민간네트워크'로 선정하여 수출·해외진출 관련 전문서비스를 제공 받을 수 있도록 운영 중입니다.



## 1 재외공관 중소·벤처기업 지원협의체



### ① 멕시코 멕시코시티 중소·벤처기업 지원협의체

<b>주재기관</b>	주멕시코대사관		허태완(대사) 이진우(상무관)		☎ +52-55-8581-2811 ✉ felicidad@mofa.go.kr
<b>간사기관</b>	멕시코시티 GBC	<b>담당자</b>	심선미(소장)	<b>연락처</b>	☎ +52-56-4183-4053 ✉ smshim@kosmes.or.kr
	KOTRA 멕시코시티		최세령(관장)		☎ +52-56-4167-4400 ✉ srchoi@kotra.or.kr
<b>참여기관</b>	<b>구분</b>	<b>기관명</b>			<b>주요역할</b>
	기업	▶ (대기업) 기아·포스코·삼성·LG, ▶ 중소벤처기업 등			기업 애로 대변, 제도개선 신청 등
	공공	코트라, 중진공, 수은, 무보 등			수출지원, 정보제공 등
	민간	신한은행, 하나은행			금융지원

## ② 칠레 산티아고 중소·벤처기업 지원협의체

주재기관	주칠레대사관	담당자	김학재(대사) 우윤민(서기관) 강민욱(전문관)	연락처	☎ 56-2-2729-3906 ✉ ymwoo18@mofa.go.kr ☎ 56-2-2729-3900 ✉ mukang23@mofa.go.kr
	산티아고 GBC		김근호(소장)		☎ 56-2-3244-2610 ✉ kkimgh@kosmes.or.kr
간사기관	KOTRA 산티아고		안성희(관장)		☎ 56-2-3221-0710 ✉ sh_ahn@kotra.or.kr
참여기관	구분	기관명		주요역할	
	기업	▶ 재칠레지상사협의회(LG, 포스코, 삼성물산, 남동발전, 남부발전, 한국타이어, 셀트리온 등 대기업 및 중견중소기업 30여개사) ▶ 칠레 GBC 입주기업		기업 애로 대변, 제도개선 신청 등	
	공공	중진공, 코트라, 광해광업공단 등		수출지원, 정보제공 등	
	전문가	기업활동 관련 전문 변호사, 회계사 등		법률자문	

## 2 글로벌비즈니스지원센터(GBC)

### 글로벌비즈니스지원센터(GBC) 개요

- ◎ **(목적)** 중소기업 해외진출 확대를 위해 세계 주요 교역거점에 글로벌비즈니스센터를 운영하고 현지 전문기관과 특성화·전문화된 서비스 제공
- ◎ **(운영규모)** 14개국 21개소
- ◎ **(지원대상)** 해외진출을 희망하는 수출유망 중소벤처기업
  - \* (신청방식) 중진공 누리집(수시) → 서류/현장/해외거점 평가 → 선정심의회(월1회)

#### 〈 글로벌비즈니스센터 운영현황 〉

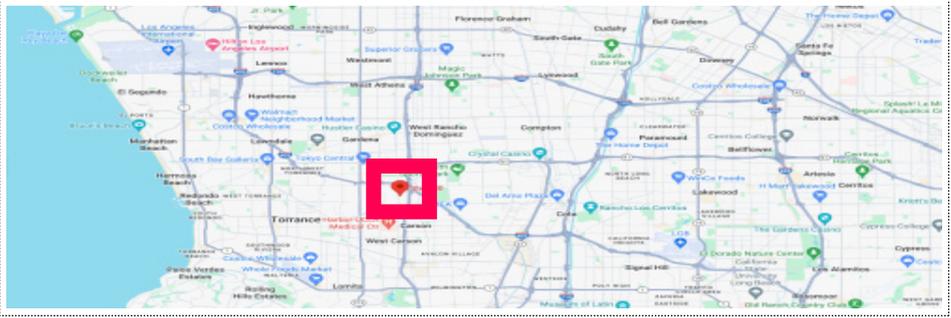
구 분	아시아(7)							북미(4)			
	도 교	호치민	하노이	방 쿽	뉴델리	알마티	자카르타	시카고	L A	워싱턴	뉴 욕
공유형 사무공간	19	15	15	10	15	7	15	16	20	10	10
개방형 공유 오피스	8	12	6	9	45	6	20	5	12	12	16

구 분	중국(4)				중동(2)		유럽(2)		중남미(2)		합계
	베이징	상하이	충 칭	선 전	두바이	리야드	프랑크푸르트	모스크바	멕시코	산티아고	
공유형 사무공간	17	16	8	10	15	10	15	8	9	8	268실
개방형 공유 오피스	8	24	4	6	14	45	8	8	2	6	276석

#### 〈 GBC 주요 지원 내용 〉

- ① **(현지정착)** 사무공간\*, 개방형 공유 오피스 제공 및 초기정착을 돕기 위한 법률·세무·회계 컨설팅, 시장조사 등 서비스 제공
  - \* 임대료 실비 지원: (1년차) 80%, (2년차) 50%
- ② **(특화프로그램)** 금융·투자, 인증, 기술교류, 제품 현지화 등 현지 특성을 반영한 센터별 특화 프로그램을 운영
- ③ **(글로벌비즈니스지원단)** 해외 현지 전문가가 현지진출을 추진하는 국내 중소기업대상으로 시장정보·법률·회계 등에 대한 온라인 상담·자문 제공

## ① 멕시코시티 GBC

<b>담당자</b>	심선미(소장)	<b>전화</b>	+52-55-5207-0141	<b>이메일</b>	smschim@kosmes.or.kr
<b>위치</b>	Paseo de la Reforma 265, Piso 2, Cuauhtemoc, CDMX * 금융 중심가인 Reforma 거리에 위치, 美 대사관 인근, KOTRA와 동일 건물				
					
<b>공간구성</b>	90평, 독립실 9개, 공유오피스(2석), 소회의실(7석) 1실, 등				
<b>건물외관</b>	<b>독립형 오피스 A</b>	<b>독립형 오피스 B</b>	<b>공유오피스</b>	<b>회의실</b>	
					

## ② 산티아고 GBC

<b>담당자</b>	김근호(소장)	<b>전화</b>	+56-2-3244-2610	<b>이메일</b>	kkimgh@kosmes.or.kr
<b>위치</b>	Av. Presidente Riesco 5435, Of 1601, Las Condes, Santiago, CHILE				
					
<b>공간구성</b>	200평, 독립실 8개, 공유오피스 6석, 대회의실(20석) 1실 등				
<b>건물외관</b>	<b>독립형 오피스 A</b>	<b>독립형 오피스 B</b>	<b>공유오피스</b>	<b>회의실</b>	
					

### 3 해외민간네트워크

#### 해외민간네트워크 개요

◎ **(개요)** 중소·중견기업의 해외진출을 위한 수출, 해외투자, 기술제휴 등의 분야에서 전문적인 서비스 제공 가능한 현지 수행사

◎ **(운영규모)** 36개국 162개사

- 〈 해외민간네트워크 주요 서비스 〉
- ① **(현지진출)** 현지법인 설립, 글로벌 밸류체인 진출, 엑셀러레이팅, 조달진출, 품목별 타겟진출, 인큐베이팅, 현지투자유치, 인허가 취득, IP등록 등
  - ② **(수출)** 수출성약, 전시·상담회 참가, 물류·통관 자문, 출장지원, 기존 거래선관리, 기술수출(제휴), IP등록, 현지 유통망 입점, 브랜드 홍보 등

◎ **(중남미 해외민간네트워크 현황) 2개국 5개사**

번호	국가	도시	민간네트워크 명	대표자명
1	멕시코	멕시코시티	Taeyang de Mexico SA de CV	이종현
2	멕시코	몬테레이	EDSA Consulting Services S.A. de C.V.	에드가르 꼬루스 발라데스
3	멕시코	멕시코시티	Yire Unit SA de CV	이상익
4	에콰도르	키토	MEGAANDINO CIA. LTDA.	이주현
5	멕시코	몬테레이	문두스	엄기웅

## ① Taeyang de Mexico SA de CV

민간네트워크명	Taeyang de Mexico SA de CV	대표자명	이 종 현
본사 주소	해외 : Av. Revolución 1125, Despacho 6, Merced Gómez, Benito Juárez, 03930, CDMX, México.		

### ○ 회사개요

설립년도	2006년	상시컨설팅인력	3명	전화번호	(+52) 55-1844-0576
홈페이지	-				
담당자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	이행철(이사)	(+82) 10-3890-3109	chunbo2006@gmail.com	
	해외	이종현(대표)	(+52) 55-1844-0576	huitepec@gmail.com	

### 1. 경영현황(단위 : US\$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	150,000	180,000	200,000
순이익	15,000	18,000	20,000

### 2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 성명 : 이종현(李宗炫)
- 1992년~1998년 : 전북대 서어서문학과 졸업
- 1999년~2000년 : (주)기리나 무역 근무
- 2006년 : TAEYANG DE MEXICO, S.A. DE C.V. 현지 법인 설립
- 2013년 : OKTA 세계경제인대회 코트라사장상 수상
- 2018년 6월 : OKTA 멕시코시티 지회장 ~ 현재
- 2019년 10월 : 산업통상자원부 장관상 수상

### 3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
연락사무소	이행철(이사)	업체 발굴, 상담 진행

### 4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사, 단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	TAITRA(대만무역진흥공사)	바이어 발굴
2	CANALUM(멕시코 알루미늄협회)	바이어 발굴
3	CANIPEC(멕시코 화장품 협회)	바이어 발굴
4	CANACINTRA - National Chamber of the Transformation Industry	바이어 발굴

○ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
산업안전용품	산업용 장갑, 마스크,
화장품	스킨케어, 코스메틱 디바이스
자동차부품	전장파트

○ 지원 가능 서비스

발전		확장	
<input checked="" type="checkbox"/>	수출성약 지원	<input type="checkbox"/>	엑셀러레이팅
<input checked="" type="checkbox"/>	전시·상담회 참가 지원	<input type="checkbox"/>	데이터사이언스 컨설팅
<input type="checkbox"/>	물류통관 자문	<input type="checkbox"/>	기술수출(제휴)
<input checked="" type="checkbox"/>	출장지원	<input type="checkbox"/>	글로벌 밸류체인 진출
<input checked="" type="checkbox"/>	기존 거래선 관리	<input checked="" type="checkbox"/>	해외투자유치
<input checked="" type="checkbox"/>	현지 유통망 입점	<input checked="" type="checkbox"/>	조달진출
<input checked="" type="checkbox"/>	인허가 취득지원	<input checked="" type="checkbox"/>	품목별타겟진출
<input checked="" type="checkbox"/>	브랜드 홍보	<input checked="" type="checkbox"/>	인큐베이팅 서비스
<input type="checkbox"/>	프로젝트 참가	<input type="checkbox"/>	현지투자지원(법인설립)
<input checked="" type="checkbox"/>	IP등록	<input type="checkbox"/>	법률자문
<input checked="" type="checkbox"/>	현지법인 설립 지원	<input type="checkbox"/>	기타( )
<input type="checkbox"/>	기타( )		

○ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
해외지사화	일진엔티에스 오더 수주(2020, 2021)	USD38,583.30
"	(주)예안, 바이어 발굴, 출장지원(2020, 2021)	Global Tier1, 2 발굴.
비대면무역사절단	강원TP(2020)	USD1,256,000 실적.
1사 맞춤무역사절단	대구TP, (주)레피오(2019)	5개사 바이어 발굴, USD15,000 상담 실적
경북자동차부품, 기계 가상 전시회	대구TP(2019)	유력 바이어 2개사 상담 초청
전시회	K-lifestyle in Mexico (2023)	국내 코스메틱 제품 5개사 제품 구매, 판촉

○ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 품목별 시장 동향 조사 → 경쟁사 제품 파악 → 가능 바이어 리스트 준비 → 해당 관련 품목에 대한 마케팅 전략 수립 및 이행 → 관련 전시회 파악 및 참관 → 해당 인증 발급 및 스페인어 카탈로그 제작 협조 → 출장 지원.

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 업무 협약 및 기밀방지 협약 체결 → 관련 제품 자료(카탈로그, 동영상, 샘플) 발송 → 제품 교육 및 관련 이해 숙지, 제품 특성 및 세일즈 포인트 파악 → 관련 시장 조사/ 경쟁사 제품 비교 자료 준비 → 시장 진출 가능성 타진 및 맞춤형 시장개척방안 준비 → 실제 바이어 컨택 상담 진행 → 사후 관리 및 장기 거래선 구축 형성.

## ② EDSA Consulting Services S.A. de C.V.

민간네트워크명	EDSA Consulting Services S.A. de C.V.   대표자명   에드가르 크루스 발라데스
본사 주소	국내 : 경기도 용인시 수지구 고기로 89, 동천 자이103 - 501 해외 : #3639 Paseo Fosano, Lomas del Paseo Sector 1 Monterrey N.L. México CP 64925

### ○ 회사개요

설립년도	2017	상시컨설팅인력	19명	전화번호	(+52) 81-5998-2120
홈페이지	http://www.edsaconsulting.com				
담당자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	이세원(고문)	(+81) 10-7318-6931	queretarolee@gmail.com slee@edsaconsulting.com	
	해외	Andres Bland(과장)	(+52) 81-2152-6065	abland@edsaconsulting.com	

### 1. 경영현황(단위 : US\$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	700,000	800,000	900,000
순이익	150,000	400,500	350,000

### 2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 멕시코 따마울리바스 대학 컴퓨터 시스템 전공
- 30년간 인사 총무분야 및 PM, 대 멕시코 해외 투자 기업Start Up분야 컨설팅업무
- (주)에드사 컨설팅 서비스 공동 설립

### 3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	Edgar Cruz Valadez(CEO)	현지외국 투자 기업 유치, Soft Landing에 필요한 전략 수립, 대관 업무, 멕시코 신규 바이어 발굴 및 수출 통합 지원
지사	이세원(고문)	대 멕시코 투자진출 기업 발굴, 대 멕시코 수출시장 진출 관심 한국 기업 및 기술 파트너 발굴 및 현지 진출 자문 및 지원

### 4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	멕시코 중앙정부 경제성, 국세청, 이민청 및 각 지방정부	현지 출장시 책임자 면담 주선, 투자 인프라 및 인센티브 정보 및 신규 투자 진출 기업 입지 선정을 위한 Site Survey, 현지 법인 설립, 각종 인허가 업무 지원
2	멕시코 주요 민간 경제 단체, COMCE, CANACINRA 등	유력 바이어 소개, 바이어 발굴 등 수출지원
3	주한 멕시코 대사관	한국 유망 수출 기업 및 제품 소개, 주요방한 기업인 면담 및 투자 세미나 개최
4	한 맥 경험 위원회	멕시코 한국 연례 회의 참가 및 멕시코 유력 기업인 소개

○ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
기계금속	농업 및 건설 일반 산업 용 기계 장비류
정보 통신	전기 전자 제품
일반 생활 용품	화장품, 바이오 제품

○ 지원 가능 서비스

발전		확장	
<input checked="" type="checkbox"/>	수출성약 지원	<input type="checkbox"/>	엑셀러레이팅
<input checked="" type="checkbox"/>	전시·상담회 참가 지원	<input type="checkbox"/>	데이터사이언스 컨설팅
<input checked="" type="checkbox"/>	물류통관 자문	<input checked="" type="checkbox"/>	기술수출(제휴)
<input checked="" type="checkbox"/>	출장지원	<input type="checkbox"/>	글로벌 밸류체인 진출
<input checked="" type="checkbox"/>	기존 거래선 관리	<input checked="" type="checkbox"/>	해외투자유치
<input checked="" type="checkbox"/>	현지 유통망 입점	<input type="checkbox"/>	조달진출
<input checked="" type="checkbox"/>	인허가 취득지원	<input type="checkbox"/>	품목별 타겟 진출
<input type="checkbox"/>	브랜드 홍보	<input checked="" type="checkbox"/>	인큐베이팅 서비스
<input type="checkbox"/>	프로젝트 참가	<input checked="" type="checkbox"/>	현지투자지원(법인설립)
<input type="checkbox"/>	IP등록	<input checked="" type="checkbox"/>	법률자문
<input checked="" type="checkbox"/>	현지법인 설립 지원	<input type="checkbox"/>	기타( )
<input type="checkbox"/>	기타( )		

○ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
인큐베이팅	멕시코 진출 신설 법인 인큐베이팅('20-'23)	정상운영 체제 구축
현지 직접 투자 지원 *	멕시코 진출 현지 법인 설립 및 스타트업 지원 ('21-'23)	스타트업 정부 지원을 포함한 신설 법인 전체 운영 프로세스 구축
현지 법인 운영 지원	세무감사 리스크에 대한 국제청 정보 보완 요구 대응 및 지원('22 - '23)	수백만불 해당 벌금 추징 위기를 수만 배소로 감면
법인운영지원	국제 무역 관련 법률 자문 및 법인 세무 리스크 대응 지원('22 - '23)	회계 이슈 분석과 자문을 통한 세무 리스크 문제 해결
현지 판매 시장 개척 지원	특수강가공업체 현지 진출 마케팅 및 유전체 빅데이터 기반 맞춤 헬스케어 기업 현지 진출을 위한 현지 시장 구조 및 기반 조사등 마케팅 활동 지원 중	제품 특성상 계약 성사 까지는 많은 시간이 필요하여 현재 마케팅 활동 진행 중

○ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 기존의 현지 법인 운영 전반에 관한 Shelter Program 및 부분적인 지원을 수행 하는 컨설팅 업무와 병행하여 한국 기업의 대 멕시코 시장 진출지원 업무를 당사 신규 업무 분야로 중점 육성 하고자 함. 온라인 마케팅 툴 제작 → 현지 바이어 물색 → 수출 마케팅(ON & OFF LINE) → 필요시 현지 동반 출장 지원·시장조사(2개월) → 바이어 발굴(3개월) → 유통채널 구축(2개월) → 거래협상 및 Trial Order 계약(3개월)

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 제품별 신규 바이어 발굴 → 샘플 발송 및 가격 수량등 구체적 거래 조건 협상 → 수출계약 체결 → 제품 선적과 바이어 사후 관리시스템 도입으로 지속적인 수출 지원(업체와 협의)

### ③ Yire Unit SA de CV

민간네트워크명	Yire Unit SA de CV	대표자명	이 상 익
본사 주소	해외 : Bolivar 219 012 COL. Obrera DEL. Cuauhtemoc CP06800 CDMX MEXICO		

#### ○ 회사개요

설립년도	2006년	상시컨설팅인력	11명	전화번호	(+52) 55-5578-6808
홈페이지	http://www.yireunit.com				
담당자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	김아론(이사)	0505-497-5740	nego@negokorea.biz	
	해외	이상익(대표)	(+52) 1-553324-2532	leesangyk@gmail.com	

#### 1. 경영현황(단위 : US\$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	167,103	289,000	300,000
순이익	7,205	12,400	20,000

#### 2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 한국외국어대학교 스페인어과 졸업
- 1991년 콜롬비아 하베리아나 정치학 석사과정 수료
- 1993년 콜롬비아 인카대학 철학 석사과정 수료
- 현 이레유니트 / Asian Food대표이사

#### 3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	이상익(CEO)	현지 액셀러레이팅 및 법인설립관련 실무지원
연락사무소	김아론 (이사)	시장 조사 및 분석, 전략 제시, 수출통합 지원

#### 4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사,단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	LG그룹 물류서비스(멕시코 시티)	물류, 통관, 창고 서비스 협업
2	COSTCO, Walmart(멕시코 시티)	현지 대형유통망 입점 타당성조사 및 마케팅
3	Asian Food(관계사/멕시코 시티)	식품관련 현지 온·오프라인 타당성조사 및 마케팅
4	스타트업 투자기관(멕시코시티)	현지 정보통신 및 식품산업 전문투자

○ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
정보통신	식품 및 물류관련 솔루션(국내 검증 사업모델)
식품	가공식품 및 식음료
바이오	의료기기, 약품

○ 지원 가능 서비스

발전		확장	
<input type="checkbox"/>	수출성약 지원	<input checked="" type="checkbox"/>	엑셀러레이팅
<input checked="" type="checkbox"/>	전시·상담회 참가 지원	<input type="checkbox"/>	데이터사이언스 컨설팅
<input checked="" type="checkbox"/>	물류통관 자문	<input type="checkbox"/>	기술수출(제휴)
<input checked="" type="checkbox"/>	출장지원	<input type="checkbox"/>	글로벌 밸류체인 진출
<input type="checkbox"/>	기존 거래선 관리	<input checked="" type="checkbox"/>	해외투자유치
<input type="checkbox"/>	현지 유통망 입점	<input type="checkbox"/>	조달진출
<input type="checkbox"/>	인허가 취득지원	<input checked="" type="checkbox"/>	품목별타겟진출
<input type="checkbox"/>	브랜드 홍보	<input checked="" type="checkbox"/>	인큐베이팅 서비스
<input type="checkbox"/>	프로젝트 참가	<input checked="" type="checkbox"/>	현지투자지원(법인설립)
<input type="checkbox"/>	IP등록	<input checked="" type="checkbox"/>	법률자문
<input checked="" type="checkbox"/>	현지법인 설립 지원	<input type="checkbox"/>	기타( )
<input type="checkbox"/>	기타( )		

○ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
품목별 타겟진출	CJ제일제당 COSTCO, Walmart 입점 지원('20)	햇반 및 스낵류 입점
엑셀러레이팅	커뮤니케이션 정보통신서비스 현지진출 지원('21)	MOU
법인설립	법인설립 후 현지 노동법 및 회계규정에 따른 노사분규컨설팅 및 회계서비스지원('19)	
온라인 마케팅	Asian Food 온라인쇼핑몰 구축 및 시장조사대행('20)	오프라인 진출을 위한 사전시장조사
수출컨설팅	(주)라미나 화학반응기 외 다양한 전기전자, 기계류 현지진출관련 컨설팅	

○ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 현지 온라인 쇼핑물 → 홍보 → 시장조사 및 바이어발굴 → 오프라인매장 입점 → 애프터 세일즈 기술 서포트 정책 수립
- 시장조사(2개월) → 바이어발굴(3개월) → 유통채널 구축(2개월) → 거래협상 및 Trial Order 계약(3개월)

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 서비스 내용에 따른 월별/주간 보고서 전달 → 쇼핑물 업로드 제품상세정보 자료 업로드 → 오프라인 매장 Trial 발주 및 현지 통관업무 협조 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원 (업체와 협의)

## ④ MEGAANDINO CIA. LTDA.

민간네트워크명 | MEGAANDINO CIA. LTDA. | 대표자명 | 이 주 현  
 본사 주소 | 해외 : Av. Brasil 482 y Caicedo Edifice Colinas del Tenis 5B, Quito, Ecuador

### ○ 회사개요

설립년도	2015년	상시컨설팅인력	4명	전화번호	(+593) 2-346-4812
홈페이지	-				
담당자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	오창호(부사장)	(+593) 2-346-4812	ohch2001@gmail.com	

### 1. 경영현황(단위 : US\$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	2,868,101	3,541,056	3,600,000
순이익	11,003	22,585	30,000

### 2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 숙명여자대학교 전산학과 학사, 포스테이터(주) (5년) 한국아이비엠(7년), ASIAMEGA TRADING ECUADOR 수출컨설팅(12년)

### 3. 국내외지원조직 및 역할분담

	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	이주현(CEO)	마케팅 총괄,
본사	오창호 (부대표)	바이어 발굴, 시장조사

### 4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사, 단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	Camara de Minería de I Ecuador(에콰도르 광업 상공회의소)	현지 시장조사 시 통계자료 제공
2	MINTEL(에콰도르 정보통신 사회부)	IT 관련 정책 및 관련기업 정보 제공
3	에콰도르 키토 상공회의소	키토시 기업정보 제공

### ○ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
의료기기	신속진단키트
화장품	피부크림
섬유화공	페인트원료

○ 지원 가능 서비스

발전		확장	
<input checked="" type="checkbox"/>	수출성약 지원	<input type="checkbox"/>	엑셀러레이팅
<input checked="" type="checkbox"/>	전시·상담회 참가 지원	<input type="checkbox"/>	데이터사이언스 컨설팅
<input checked="" type="checkbox"/>	물류통관 자문	<input checked="" type="checkbox"/>	기술수출(제휴)
<input checked="" type="checkbox"/>	출장지원	<input type="checkbox"/>	글로벌 밸류체인 진출
<input checked="" type="checkbox"/>	기존 거래선 관리	<input type="checkbox"/>	해외투자유치
<input checked="" type="checkbox"/>	현지 유통망 입점	<input checked="" type="checkbox"/>	조달진출
<input checked="" type="checkbox"/>	인허가 취득지원	<input checked="" type="checkbox"/>	품목별타겟진출
<input type="checkbox"/>	브랜드 홍보	<input type="checkbox"/>	인큐베이팅 서비스
<input type="checkbox"/>	프로젝트 참가	<input checked="" type="checkbox"/>	현지투자지원(법인설립)
<input type="checkbox"/>	IP등록	<input type="checkbox"/>	법률자문
<input checked="" type="checkbox"/>	현지법인 설립 지원	<input type="checkbox"/>	기타( )
<input type="checkbox"/>	기타( )		

○ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
바이어발굴	(주)인코아 바이어발굴 수출달성('20)	수출실적 \$1,800,000-
바이어발굴	인텔로스(주)바이어발굴 수출달성('21)	수출실적 \$550,000
바이어발굴	(주)새롬코스메틱 바이어발굴 수출달성('23)	수출실적 \$10,000 -
수출상담회	용인시 시장개척단 에과도르 키토시 수출 상담회 지원('23)	잠재 바이어 발굴

○ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 온라인 마케팅 플랫폼 제작 → 홍보 → 전화 마케팅 및 미팅 → 세일즈 → 애프터 세일즈 기술 서포트 정책 수립
- 시장조사(2개월) → 바이어발굴(3개월) → 유통채널 구축(2개월) → 거래협상 및 Trial Order 계약(3개월)

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 서비스 내용에 따른 월별/주간 보고서 전달 → 샘플 발송 및 타겟 금액 협의 → 수출계약 체결 및 현지 통관업무 협조 → 사후관리시스템 도입으로 지속적인 수출업무 지원 (업체와 협의)

## ⑤ 문두스

민간네트워크명	문두스	대표자명	엄기웅
본사 주소	국내 : 경기도 성남시 분당구 탄천상로 164 시그마2 C-429 해외 : 멕시코 시티: C. Río Lerma 232-PISO 23 INT 2364, Cuauhtémoc, 06500 Ciudad de México, CDMX 몬테레이: LAGUNA ZEMPOALA #311, COL. CRYSTAL LAGOONS, APODACA, N.L. C.P. 66600 (BACK SIDE WHILPOOL PLANT) 티후아나: Paseo AGUILA AZTECA 20051, Plat. 4 B Col. Rancho El Aguila, Tijuana, B.C. 22215		

### ○ 회사개요

설립년도	2010년	상시컨설팅인력	4명 (한국인) & 17명 (멕시코인 포함)	전화번호	(+52) 55 -4523-4863
홈페이지	www.mundusapertus.com				
담당자	구분	성명(직책)	전화(내선)	e-mail	
	국내	권혁만(소장)	(+82) 010-5226-7061	bpgun1@gmail.com	
	해외	엄기웅 (대표 변호사)	(+52) 55-4523-4863	abelkium@gmail.com	

### 1. 경영현황(단위 : US\$)

지표명	2021년	2022년	2023년(추정)
매출액	935,183	990,512	1,000,000
순이익	129,754	162,104	200,000

### 2. 대표자 관련분야 이력 및 경력사항

- 고려대학교 정치외교학 학사
- 서울대학교 경제학 석사
- 멕시코 국립자치대학교(UNAM) 법학부 조기졸업 및 최우수 수료
- 전(前) 주 멕시코 대한민국 대사관 자문 변호사
- 현(現) 대한민국 특허청, KOTRA IP-DESK 자문 변호사
- 현(現) 한상연합회 멕시코 시티 지부장
- 현(現) 멕시코 연방 대법원 공식 한-서 공식 통번역사

### 3. 국내외지원조직 및 역할분담

본사	총괄 담당자(직위)	역할분담
본사	엄기웅 (대표 변호사)	멕시코 내 한국기업 법률 자문, 투자 동향 제시, 멕시코 정재계 인적 네트워크 등
지사	권대현 (티후아나 사무장) 김태연 (몬테레이 사무장) 권혁만 (한국 지사 소장)	멕시코 전국 한국기업 법률(노무, 세무, 기업, 비자) 컨설팅, 법인 설립, 세제 인센티브 획득, 한국 소재 기업 투자진출 대면 meeting 등

### 4. 활용 가능한 주요 인적 네트워크

NO	기관(회사, 단체)명(소재지)	주요 협력 내용
1	주 멕시코 대한민국 대사관	멕시코 진출 한국기업 면담, 법률 및 투자 세미나 개최
2	멕시코 연방 및 주 경제부	세제 인센티브 획득, 인적 네트워킹, 세미나 개최 등
3	멕시코 시티 KOTRA	멕시코 진출 한국기업 면담, 법률 자문 등
4	AMIA(멕시코자동차산업협회)	자동차 산업 동향 파악

○ 지원 가능 업종(세부품목)

업종명	세부품목
자동차 제조업	자동차 부품 업계 필요 법률자문
전자부품 제조업	가전제품 및 TV 부품 업계 필요 법률자문
기타 제조업 및 판매법인	해당 업계 필요 법률 자문

○ 지원 가능 서비스

발전		확장	
<input checked="" type="checkbox"/>	수출성약 지원	<input checked="" type="checkbox"/>	엑셀러레이팅
<input checked="" type="checkbox"/>	전시·상담회 참가 지원	<input type="checkbox"/>	데이터사이언스 컨설팅
<input checked="" type="checkbox"/>	물류통관 자문	<input type="checkbox"/>	기술수출(제휴)
<input checked="" type="checkbox"/>	출장지원	<input checked="" type="checkbox"/>	글로벌 밸류체인 진출
<input type="checkbox"/>	기존 거래선 관리	<input checked="" type="checkbox"/>	해외투자자유치
<input checked="" type="checkbox"/>	현지 유통망 입점	<input checked="" type="checkbox"/>	조달진출
<input checked="" type="checkbox"/>	인허가 취득지원	<input type="checkbox"/>	품목별타겟진출
<input checked="" type="checkbox"/>	브랜드 홍보	<input checked="" type="checkbox"/>	인큐베이팅 서비스
<input checked="" type="checkbox"/>	프로젝트 참가	<input checked="" type="checkbox"/>	현지투자지원(법인설립)
<input checked="" type="checkbox"/>	IP등록	<input checked="" type="checkbox"/>	법률자문
<input checked="" type="checkbox"/>	현지법인 설립 지원	<input type="checkbox"/>	기타( )
<input checked="" type="checkbox"/>	기타(세제 인센티브 획득)		

○ 국내 중소기업에게 제공 가능한 컨설팅 지원분야 및 분야별 대표 수행실적

컨설팅 분야	주요 수행 실적(년도)	성과
법인설립	신스틸, 상우정밀, 세아메탈 등 한국기업 멕시코 법인설립('23)	멕시코 연락처 성공
세제 인센티브	LS 전선 세제 인센티브 협상('23) POSCO E-MOBILITY 세제 인센티브 협상('22) 남양 넥스모 세제 인센티브 협상('21~'22)	3~5년 세제 인센티브 획득
법률 세미나 개최	노동법&세법 등 법률 및 투자 세미나 개최('18~'23)	온·오프라인 세미나 멕시코 전국에서 개최
멕시코 당국 행정명령 대응	멕시코 국세청, 노동부, 시민안전부 등 관련당국 행정명령(벌금, 과태료, 조업중단) 등에 법률 대응	벌금 면제 및 감면 합법적 조업 재개 등
무역 컨설팅	IMMEX, PROSEC, REGLA OCTAVA, IVA CERTI 등 무역 라이선스 및 퍼밋 획득	라이선스 획득에 따른 수입관세 및 부가세 면제

○ 서비스 수행 절차 및 관리계획

1. 수행방법(세부 추진 절차)

- 법인설립 미팅 → 법인설립 → 법인 설립 후 연락처 컨설팅(이민청, 국세청, 사회보장청, 노동부, 주정부 등)
- 무역 컨설팅 → 수입관세 및 부가세 면제 & 회계 자문
- 각종 행정당국 검열 → 행정 명령 대응 → 행정명령 취소 또는 유예

2. 관리계획(고객과의 커뮤니케이션 방법, 사후관리 등)

- 월정 법률&회계 자문 → 지속적 법률/회계 자문 → 법률/회계 COMPLIANCE 지속
- 프로젝트성 법률&회계 자문 → 프로젝트 달성