

해외진출 우수사례

중동

(UAE, 사우디아라비아)



2023년 우수사례



두바이GBC

UAE

중동 사막에 스마트팜 꽃피우다 _ 농업회사법인(주)아그로테크

3

중동지역에 안전 실험실 환경 구축 _ (주)씨에이치씨랩

5

2024년 우수사례



두바이GBC

UAE

K뷰티의 새로운 시장, 중동으로 진격 _ (주)차바이오에프앤씨

7

GBC와 어깨를 견고 신중동 붐 금맥 잡는다 _ 코리아머신(주)

9



리아드GBC

사우디아라비아

GBC와 함께 사우디에 제약 공장 첫 삽 _ 지엘라파(주)

11

사우디 건설 현장 관리 나선 자동화 드론 '왕~왕' _ (주)엔젤스윙

13





두바이GBC

농업회사법인(주)아그로테크
(현지법인 아그로테크 미아)

대표이사 이광진

주생산품 스마트팜 온실 설계 및
운영 소프트웨어

설립 2017년 4월

아랍에미리트 두바이GBC 입주
2021년 10월~현재

중동 사막에 스마트팜을 꽃피우다



우리 회사는

- 국내 대규모 농업법인들이 뜻을 모아 공동으로 설립한 스타트업이다. 정보통신기술(ICT)을 농업에 접목해 작물의 생육 정보에 대한 데이터를 기반으로 생육환경을 원격, 자동으로 관리할 수 있는 스마트팜을 설계, 운영하는 소프트웨어를 개발하고 있다.
- 최근 사우디아라비아에 10ha 규모의 딸기 온실을 설계, 운영하는 계약을 체결하고 현지에 대규모 농자재 생산공장 설립을 진행하는 등의 성과를 거두며, 척박한 환경에서 소득형 농업을 영위할 수 있도록 스마트팜 운영 구축에 힘쓰고 있다.

글로벌을 준비하다

- 쌀을 주식으로 삼고 있는 아랍에미리트는 90% 이상을 수입에 의존하고 있으며, 이에 국가적 식량자원 확보를 위한 노력으로 타 국가들과 사막 벼재배를 위한 연구개발을 시도했으나 그간 성공률이 저조했다.
- 자사는 2021년, 민간 최초로 국제비영리응용농업연구센터(ICBA, International Center for Biosaline Agriculture)와 업무협약을 체결하고 공동연구를 진행하면서 농산물 시험 재배 성과를 아랍에미리트 전역에 전파하는 데 힘쓰고 있다.
- 그런데 해외 농업 현장 경험을 높이 평가하는 ICBA와 업무협약을 체결하기 위해서는 현지에 사업자로 등록해야 한다. 또 믿을 수 있는 백그라운드를 중요하게 여기는 아랍에미리트의 관습상, 기술력만으로 정부와 유관기관 관계자를 설득하기 쉽지 않다.
- 이밖에 스마트팜 운영에 필요한 인력을 교육하고 공급하기 위해서 사무공간 외에 법인계좌, 주거 공간, 차량, 보험 등 현지 정착을 위한 환경 구축이 선행되어야 한다.



해외거점을 만나다

- 이같은 판단에 따라 2021년 10월, 두바이GBC에 입주해 현지법인 설립부터 차근차근 필요한 절차를 밟기 시작했다.
- 두바이GBC의 지원으로 현지 라이선스 취득부터 직원의 신분증 발급, 비자 및 보험 가입, 메디컬테스트 등 법인 설립과 현지 정착에 필요한 서비스를 지원받았다.
- ICBA와 계약을 체결한 후 토마토 재배실험 일손 지원, 회사 홍보자료 영문 번역, 실험 작물 판매전략 구상, 현지 교민 대상 농장 체험 및 마케팅, 한국 스마트팜 관련 기업과의 MOU 체결, 현지 기업 네트워킹 등을 지원받음으로써 현지 정착에 필요한 시간과 비용을 최소화할 수 있었다.
- 우리나라 종자와 자재를 가지고 중동 현지 재배 여건에 맞는 사막형 관수 시스템 등을 개발해 기존 대비 물 사용량을 80% 줄이고 생산성은 2배 이상 향상하는 성과를 거두었다. 이 방식으로 연속적으로 작물 재배에 성공해 사막 환경에 최적화된 'K-스마트팜'을 만들었다는 평가를 받고 있다.
- 2022년 매출 1억 6,800만 원과 수출액 1억 3,000만 원을 전망하고 있다.

미래를 열다

- 앞으로 두바이GBC로부터 물류비, 홍보자료 제작, 정책자금 등의 연계 지원을 받아 아랍에미리트 시장에서 꾸준히 성장을 이어갈 방침이다.
- 중동뿐만 아니라 아프리카, CIS 등 척박한 기후에서 지속 가능한 순환형 스마트팜을 조성하는 한편, 무슬림 여성 전문인력을 교육하고 양성하는 등 생계형 농업에서 소득형 농업으로 도약할 수 있는 스마트팜 운영 환경을 구축하겠다는 포부를 다지고 있다.



췌씨에이치씨랩
(현지법인 CHC Lab Middle East)

대표이사 차형철

주생산업 실험대 및 실험 기초장비

설 립 1995년 11월

홈페이지 www.chclab.com

아랍에미리트 두바이GBC 입주
2016년~2021년

두바이GBC

코로나19 위기 뚫고 중동지역에 안전 실험실 환경 구축



우리 회사는

- 1996년 설립한 바이오 실험 장비 제조기업으로, 37종이 넘는 특허 및 인증을 바탕으로 국내 실험실 기초장비와 설비 분야 개발을 주도하고 있다. 미국과 유럽으로부터 수입에 의존하던 바이오 필수 산업 장비인 생물안전작업대를 국내 최초로 개발해 상용화를 이끌었으며 미국 국립과학재단(NSF)에서 인증하는 규격인증(NSF49)을 획득했다.
- 코로나19 팬데믹 동안에 생물안전등급 기준에 부합하는 실험 장비를 국내 연구실에 공급했으며, 현재 미국, 유럽, 중동지역으로 수출 보폭을 넓히고 있다.

글로벌을 준비하다

- 한정된 국내시장에서는 기업 성장에 한계가 있다고 판단해, 2017년 서울에 글로벌 오피스 사옥을 준공하고 해외시장 진출을 본격화했다.
- 중동지역은 포스트 석유 시대를 대비해 국가들마다 대학, 병원, 연구소, 정유시설, 발전소 등의 건설이 활발을 이루고 있다. 특히 부가가치가 큰 원유 정제산업과 석유화학 분야를 비롯해 바이오와 원자력 같은 미래 먹거리 분야에 상당한 투자를 진행하고 있어 학교와 연구소를 중심으로 실험 장비 수요가 대폭 늘어나는 추세다.
- 중동의 실험 장비 분야는 독일 등 유럽 선진국의 최고급 제품이 선점하고 있으므로, 시장 특성상 가격보다 우수한 품질로 승부를 겨뤄야 한다고 판단했다. 이를 토대로 자사만의 탄탄한 기술력과 품질 최우선 전략으로 시장개척에 나섰다.
- 2016년 Arab health 및 MedLab Middle East 전시회를 통해 중소벤처기업진흥공단의 두바이GBC 지원사업을 알게 됐으며 곧바로 입주 신청을 했다.

해외거점을 만나다



- 2016년 두바이GBC에 입주한 후 400만 달러 규모의 사우디아라비아 현지 대학 부설 연구소 프로젝트를 수주했으나, 2017년 유가 하락 등의 이유로 프로젝트가 취소됐다. 이후 카타르 분쟁으로 사우디아라비아 및 카타르에서 추진 중이던 프로젝트 대다수가 취소되거나 지연되는 위기에 봉착했다.
- 이때 두바이GBC의 도움으로 아랍에미리트 보건산업협회 창립 멤버로 가입했으며, 이를 계기로 제약제조업체인 췌씨젠 중동법인 및 유관기관들과 네트워크를 형성하고 현지 프로젝트 및 시장정보를 습득하며 다양한 사업에 참여하는 기회를 얻었다.
- 2018년 중소벤처기업진흥공단과 라이선스 협약을 맺은 제벨알리 프리존(JAFZA)에 CHC Lab Middle East 현지법인을 설립했으며 이를 통해 중동 아프리카 시장 진출을 확대하는 발판을 마련했다.
- 법인 설립 후 현지 직원을 채용해 본격적인 마케팅에 돌입했으며 코로나19 사태로 어려움을 겪는 중에도 두바이GBC로부터 현지 시장정보와 한국의 자가격리 면제 프로그램 정보를 시의적절하게 전달받으며 마케팅을 이어갔다.

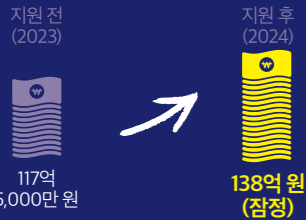
미래를 열다

- 두바이GBC의 지원에 힘입어 2019년 사우디아라비아 Ahba 지역 대학과 실험기자재 200만 달러 수주계약에 성공했으며, 2020년 카타르 대형병원과 실험용 장비 100만 8,000달러 규모의 계약을 맺었다. 2021년에는 사우디아라비아 Ahba 지역 대학병원과 200만 달러 규모의 신규 프로젝트 계약을 체결했다.
- 현재 두바이 왕실 셰이크가문에서 운영하는 동물농장과 기자재 납품 계약을 체결했으며 이를 토대로 2023년 수출액 100억 원 달성을 목표로 적극적인 마케팅 활동을 전개하고 있다. 앞으로 실험 장비 분야의 국내 최고를 넘어 2025년 매출 1,000억 원 달성과 세계 초일류기업을 목표로 부지런히 달리고 있다.

GBC와 함께 글로벌 UP

(주)차바이오프앤씨
 대표이사 김석진
 주생산업종 화장품 및 건강기능식품
 설립 2002년 12월
 홈페이지 www.evercell.kr
 UAE 두바이GBC 입주 2023년 9월 ~ 현재
 연계지원 (특화)2023년 UAE/사우디아라비아 인증 및 제품 개선 지원사업

매출액



수출액



- 아마존, NOON 등의 이커머스 플랫폼에 세레데이스킨 입점
- UAE 최대 에스테틱 브랜드 TIPS AND TOES와 25만 달러 수출 계약

UAE 두바이GBC
 (주)차바이오프앤씨

K뷰티의 새로운 시장, 중동으로 진격



우리 회사

- 차병원그룹의 전문 연구진과 첨단 의과학 기술을 기반으로 화장품 및 건강기능식품을 연구개발, 제조하고 있다.
- 차바이오프앤씨의 40년 이상 축적된 줄기세포 연구 기술력과 미래형 파워에이징 라이프센서 차움의 안티에이징 피부과학 노하우를 접목해 프리미엄 줄기세포 배양액 코스메틱 브랜드 '에버셀'을 론칭했다. '매일 토요일처럼 생기발랄하고 활력 넘치는 피부로 가꾸자'라는 콘셉트의 화장품 브랜드 '세레데이스킨', 바이오더마 코스메틱 브랜드 '차바이오:랩'을 보유하고 있다.

해외거점과 함께!

- 중국 시장에서 매출이 감소하고 전쟁으로 인해 러시아 시장이 위축되면서 2023년 중동 및 아프리카 시장진출을 모색하게 됐다. 중동은 한류 열풍에 업고 있는 데다 관세 철폐 혜택까지 가시화되면서 화장품 업계의 새로운 수출시장으로 부상했다.
- 이 과정에서 중진공의 GBC 프로그램을 알게 됐으며 시장진출 결정



- 전에 현지 시장 상황을 가장 정확하게 체험할 수 있는 효율적인 지원이라고 판단해 입주를 결정했다.
- 차바이오프앤씨는 두바이GBC 입주를 통해 최소비용으로 사무공간을 확보하고 바이어 발굴 미팅을 위한 공간, 법률 및 회계 자문 서비스 등을 제공받으며 현지 시장을 파악하고 경험을 쌓아나갔다.
- 또, GBC 특화프로그램을 통해 제품 인증을 지원받아 현지의 복잡한 시험소 테스트 및 제품등록, 책임판매자 등록 등을 일사천리로 진행했다. 두바이 현지에서 사업을 직접 수행하면서 고객과 신속하게 의사소통하고 피드백을 바로 받을 수 있어서 GBC입주는 두바이 시장진출을 준비하는 좋은 기회가 됐다.
- 두바이 시장을 경험하면서 자사 브랜드 중 20~30대 여성을 타겟으로 '세레데이스킨'의 시장진출을 결정했으며 총 9종의 스킨케어 코스메틱을 출시했다.
- GBC 지원에 힘입어 아마존, NOON 등 이커머스 플랫

- 폼에 입점했으며 UAE 최대 규모의 에스테틱 브랜드인 TIPS AND TOES와 25만 달러 규모의 수출 계약을 체결, 2024년 8월 론칭을 확정했다. 또, KARJI 내 뷰티향수숍에 입점하게 된다. KARJI는 두바이, 아부다비, 라살카이마, 샤르자 등에 있는 대형 쇼핑몰이다.
- 2024년 6월 현재 차바이오프앤씨의 파인시카라인 3종 출시를 결정했으며 UAE 수출을 위해 MOH 인증 획득 과정을 진행하고 있다.

Go! Global

- 앞으로 3년 내 연 100만 달러 수출을 목표로 UAE 시장을 개척할 예정이다.
- UAE 시장의 경험과 축적한 브랜드인지도 등을 통해 걸프협력이사회(GCC) 다른 국가로 판매를 확장하는 동시에 이집트 진출도 추진할 계획이다.

GBC와 함께 글로벌 UP

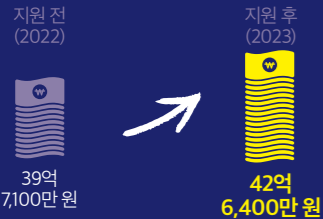
코리아머신(주)
 대표이사 이동근
 주생산품 유압 브레이커, 중장비 부품
 설립 2015년 6월
 홈페이지 www.komac.co.kr
 UAE 두바이GBC 입주 2023년 5월~현재

UAE 두바이GBC
 코리아머신(주)

GBC와 어깨를 견고 신중동 붐 금맥 잡는다



매출액



수출액



- GBC 입주를 통한 비용 절감 및 대외적인 신뢰도 향상
- 수출 증대로 2023년 매출 42억 원에서 2024년 100억 원 전망

우리 회사

- 코리아머신은 건설중장비 부품 및 특수목적 종합기계업체로, '고객 만족, 기술 진보, 글로벌 네트워크'를 비전으로 2015년 유압 브레이커 사업을 시작했다.
- 현재 UAE, 사우디아라비아, 이집트, 네덜란드 등 해외 4개 법인과 세계 60여 개국 80개 딜러로 이루어진 글로벌 네트워크를 보유하고 있으며, 매출의 90% 이상을 해외에서 거두는 글로벌 건설기계 제조사로 성장했다.

해외거점과 함께!

- 글로벌 건설시장에서 중동은 매우 큰 규모의 시장으로, 많은 건설 프로젝트가 동시다발적으로 진행되면서 다수의 중장비 부품과 유압 브레이커가 필요해졌다. 코리아머신은 이 기회를 놓치지 않고 지속적인 성장을 위해 중동시장 진출을 추진하게 됐다.
- 국내 건설시장이 불황에 빠져 있는 가운데 해외시장을 더욱 확대하



- 겠다는 목표를 세운 코리아머신으로는 중동시장의 밝은 전망이 반가울 수밖에 없었다. 때마침 정부에서도 제2의 중동 붐을 위해 적극적인 정책적 지원도 하고 있어 중동시장으로 진출하기에 적격이라고 생각했다.
- 다만 저가의 중국산 제품이 건설시장 전체에 포진돼 있고, 원거리 및 시차 때문에 중동쪽 고객 및 딜러와 소통이 원활하지 못해 그간 많은 기회를 상실했다.
- 이메일과 유선 통화만으로는 한계가 있다고 판단했다. 그래서 고객과 지속적인 소통을 위해서 자체적으로 현지에 직접 방문해 고객관리뿐만 아니라 현지 시장조사를 진행했으나 이 또한 한계가 있을 수밖에 없었다.
- 위기를 견디고 사업을 지속하기 위해 다양한 방면에서 해결 방안을 찾기 시작했다. 이에 2023년 5월, 두바이 GBC에 입주하게 됐다.
- 두바이GBC에 입주해 사무공간을 확보하고 회의 공간 등을 활용하면서 그만큼 비용을 줄일 수 있었으며, 무엇보다 중진공이라는 정부 기관에 입주했다는 것 자체로

- 해외 바이어들로부터 신뢰를 얻었다.
- GBC의 도움을 받아 현지 직원을 채용하고 인프라 및 네트워크를 활용해 비용을 최소화하면서 중동지역의 허브로 활용했다. 중동 현지 고객과 대화 채널을 유지하고 신뢰도를 높이는 데 큰 역할을 담당했다.
- 두바이GBC의 지원에 힘입어 중동시장 수출이 증가했으며 이를 기반으로 2023년에 매출 42억 원을 기록했으며 2024년에는 100억 원으로 신장할 것으로 기대하고 있다. 중동 진출이 매출 성장의 견인차가 된 셈이다.

Go! Global

- 신중동 붐이 일면서 건설시장에서 새로운 수요가 지속해서 일어날 것으로 전망하고 있다. 이에 GBC와 긴밀하게 협력하면서 수출을 높일 계획이다.
- 이를 토대로 앞으로 중동과 북아프리카(MENA), 유럽까지 시장을 확대해 나가겠다는 포부를 가지고 있다.

지엘라파(주)
 대표이사 김윤정, 황재간
 주생산품 바이오 제약
 설립 2007년 4월
 홈페이지 www.ggrapha.co.kr
 사우디아라비아 리야드GBC 입주
 2023년 10월 ~ 현재

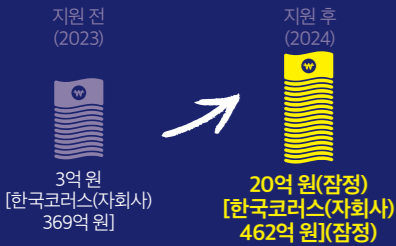
📍 사우디아라비아 리야드GBC

지엘라파(주)

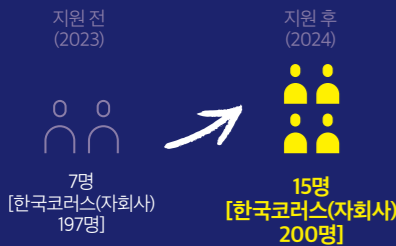
GBC와 함께 사우디에 제약 공장 첫 삽



매출액



직원 수



- 2023년 사우디아라비아 현지 법인 설립
- 사우디아라비아 산업단지관리청과 생산공장 부지 할당 등 업무 협약 완료

☎️ 우리 회사

- 바이오의약품 개발, 백신 및 제너릭 주사제 및 멀티 비타민 등을 생산하는 종합제약회사인 한국코러스의 지주회사다.
- 지엘라파는 러시아의 코로나19 백신 스투트니크V를 위탁생산하는 등 글로벌 제약회사로 성장하겠다는 목표 아래 해외시장을 적극적으로 공략하고 있다.

🚩 해외거점과 함께!

- 사우디아라비아 진출을 계획하고 수시로 출장을 다니며 현지 네트워킹 구축 등을 추진하며, 현지에 많은 공을 들였다.
- 당초 사우디아라비아 내 법인 설립을 추진했으나 비용 부담도 크고 장기간 소요되는 절차로 로펌이나 컨설팅firm을 활용하고 있었다.
- 그러던 중 2022년 11월, 빈살만 왕세자가 우리나라를 방문했을 당시

사우디아라비아 정부가 추진 중인 비전 2030 프로젝트 일환으로 제약 분야 협력 MOU를 체결했다. 이를 계기로 그해 12월에 자회사 한국코러스(주)가 (주)아울바이오와 사우디아라비아 진출 관련 협업 공동 생산에 대한 업무협약을 체결하며 이 프로젝트에 참여했다.

- 2023년 3월에 사우디아라비아 정부 보건 담당자와 실무협상을 통해 SIDF(산업개발펀드) 지원 및 아람코 현지화 협업 프로그램 NUSANED 참여 등을 협의했다.
- 2023년 10월 리야드GBC에 입주했으며 GBC의 도움으로 사우디아라비아 투자부 라이선스를 발급받고 법인 설립 과정 전반에 대한 자문을 지원받았다. 이를 통해 2023년 12월 법인 설립을 완료했다.
- 또한, GBC의 네트워크를 활용해 보건복지부 등의 사우디아라비아 정부 관청 미팅에도 참여했다.
- 그 결과 2023년 12월 사우디아라비아 산업단지관리청

과 생산공장 부지 할당 등 업무협약을 체결했으며 현지 프로젝트 파이낸싱 합의를 완료했다.

🌐 Go! Global

- 산업단지관리청과 사업부지 본 계약을 체결했으며 후속으로 SIDF 파이낸싱 계약을 완료할 예정이다.
- 이에 따라 PIF(사우디 국부펀드)와 SIDF 지원으로 바이오 의약품 및 일부 백신의 현지 생산과 판매, NUSANED 지원으로 복제약의 원료와 완제의 현지 생산과 판매를 위한 프로젝트에 돌입하게 된다.
- 현재 공장 건축 기본 콘셉트 및 기초 설계 작업을 진행하고 있으며 사우디아라비아에 현지 유통 네트워크를 구축하고 있다. 2025년 내 공장을 준공하고 생산 착수를 목표로 하고 있다.

(주)엔젤스윙

대표이사 박원녕
주생산업 건설관리 드론 데이터 솔루션
설립 2016년 3월
홈페이지 www.angelswing.io
사우디아라비아 리야드GBC 입주
2023년 10월~현재

📍 사우디아라비아 리야드GBC

(주)엔젤스윙

사우디 건설 현장 관리 나선 자동화 드론 '윙~윙'



🏢 우리 회사

- 드론 운영·관제 플랫폼 스타트업으로, 자동화한 드론 운영 시스템을 통해 취득한 드론 영상데이터를 디지털 트윈으로 구현해 건설 현장의 시공 및 안전관리에 활용할 수 있는 플랫폼을 제공하고 있다.
- 삼성물산, GS건설, 현대건설을 포함해 국내 유수의 건설사들이 건설 현장에 엔젤스윙의 디지털 트윈 플랫폼을 도입했다. 2024년 8월에는 프로펠러 조립부터 배터리 충전, 이륙, 비행, 착륙, 취득한 데이터를 컴퓨터로 옮기는 작업까지 자동화한 드론 운영 자동화 시스템을 개발하는 데 성공했다.

🌐 해외거점과 함께!

- 2022년 11월, 국토교통부 네움시티 수주단 '원팀코리아' 스마트 건설 부문 기업으로 선정되어 사우디아라비아 진출에 착수했다.
- 사우디아라비아 내 사업 및 네트워크 기반이 전무한 상태에서 다양한 사업 확장을 위한 노력을 지속했다.
- 2023년 3월에 중동 최대 규모의 스타트업 행사인 Biban 전시회 내 드레이퍼 알라딘 스타트업 경쟁 부문에서 500여 개 스타트업을 제



매출액

지원 전 (2023)



5억
2,000만 원



지원 후 (2024)



9억
5,000만 원(잠정)

수출액

지원 전 (2023)



2만
4,000달러



지원 후 (2024)



25만 달러
(잠정)

- GBC 추천으로 MISA Entrepreneur License 확보
- 2024년 6월 현지 고객사와 제품 도입을 위한 수출 계약 체결

- 치고 1등을 차지했다. 이를 바탕으로 사우디 투자청(MISA)과 MOU를 체결했다.
- 이후 MISA를 비롯해 사우디항공청(GACA) 등 유관 정부 기관의 주요 담당자들과 협업하기 시작했다.
- 2023년 5월 한-사우디 로드쇼, 6월 GPMF(Global Project Management Forum), 7월 NEOM 서울 전시회 로드쇼, 8월 한국-사우디아라비아 드론로드쇼 등에 잇달아 참가해 주요 고객사 리드를 확보했다. 이를 통해 Sports Blvd., Diriyah Gate, King Salman Park 등의 주요 건설 프로젝트 참가 여부를 논의하게 됐다.
- 2023년 10월에 리야드GBC에 입주하면서 시장진출을 좀 더 밀도 있게 진행하기 시작했다. GBC의 추천서를 바탕으로 MISA Entrepreneur License를 확보했으며 2024년 1월에는 설비 관리(Facility Management) 관련 현지 기관과 MOU를 체결했다.
- 2024년 3월에 세계 최대 테크 엑스포 중 하나인 LEAP 2024의 Rocket Fuel Competition 내 Technology for

- Humanity 부문 1위를 차지하는 성과를 거뒀다.
- 또한, 2024년 3월 도화엔지니어링과 글로벌 진출 협력을 위한 MOU를 체결하고 스마트시티 관련 현지 기관과 MOU를 체결했다.
- 4월에는 사우디 데이터 컴플라이언스 제반 요건을 준비했으며 6월에 사우디 현지 고객사와 제품 도입을 위한 본계약 체결을 완료함으로써 수출에 성공했다.

🌐 Go! Global

- 엔젤스윙은 리야드GBC 지원을 통해 MISA Entrepreneur License를 이미 확보했으므로 앞으로 사우디아라비아에 단독 법인을 설립할 예정이다.
- 매드레이퍼 그룹에 사우디법인 출자금 투자를 요청하고 현지 VC의 투자유치를 추진할 계획이다. 이를 통해 사우디아라비아 건설 활성화 현장 10개 이상 수주를 목표로 하고 있다.