

전략	2014년 해외민간네트워크 전략네트워크 리스트
-----------	----------------------------------

연 번	국가	네트워크명	형태	지원범위(프로세스)	해당분야 지원실적/네트워크만의 강점
			업종(품목)		
1	미국	SyNET Electronic Inc.	대형유통망진출	제품분석→진출전략→바이어상담용 각종 Sales 자료 제작 →바이어 상담 (전문상담회 참가)→계약체결 지원→후 속 지원	○강점 - 북미지역 대형 유통망 상위 30개사 (Walmart, Costco, Target, BestBuy, Sears/Kmart, Home Depot, Fry's 등) 등록된 현지 벤더 및 제품 공급 - 북미지역 최대 Home Shopping Channel인 QVC 등록 벤더 및 제품 공급 - 물류창고 및 기술지원 등 현지법인 역할지원
			소형가전(로봇청소기, UV 침구 청소기, 기타 Small Appliances & Floor Care)		
2	미국	(주)아코바	품목별 타겟진출	품목분석→시장조사→프로모션 제안작성 →뉴욕 현지 공동 프로모션→로스엔 젤레스 현지 공동 프로모션→온라인/오프 라인 입점→판매 지원	○강점 -헬스케어(화장품)분야의 전문성 -화장품 전문 중대형 온·오프라인 유통망구축 (뉴욕, 로스엔젤레스) -HBAGLOBALEXPO (뉴욕 2014년 6월 10일~12일) -COSMOPROFLas Vegas(라스베이거스/로스엔젤레스 2014년 7월 13일~15일)
			화장품		
3	미국	CSGROUP US, Inc.	대형유통망진출	Product evaluation & Feedback→제품 현지화 (Design, Naming, User Manual, Packaging) →대형유통망홍보→바이어에 대한 Presentation→벤더등록→Launching 지원→ 후속지원	○지원실적 : '11~'13년, 5개 업체 개별 컨설팅 지원 및 2회(53개 업체) 유통분야 상담회 지원, 190만 불 계약 (ASSI 식품 50만불, Wal-mart 벤더등록 2건 외) ○강점 : 물류회사 내 사업장이 소재 및 물류 회사(IMPEXGLS)와 업무 제휴로 미 전역 물류지 원 가능, Wal-mart 벤더등록 전문 Stan Moore와 파트너 관계(www.csgrousus.com 참조)
			생활용품		

연 번	국가	네트워크명	형태	지원범위(프로세스)	해당분야 지원실적/네트워크만의 강점
			업종(품목)		
4	미국	Direct Solution Inc	기타(판매/물류/AS)	제 품현지화작업-판매 단계별필요서비스 협의및 확정-콜센터 구축및 TechSupport 체계구축-물류시스템구축-지속적인서비스제공및주기적인리포트제공-판매증가를위한세일즈	○강점 -2009년 중진공 시범사업(현지판매거점사업)으로 24개사의 현지 물류 및Call Center/Tech Support지원 -자체 Ware House 및 Call Center 운영(T1Line 및 CDServer),수리 및 조립 라인 보유 ,Amazon&HomeshoppingNetworkFulfillmentCenter로EDI거래가능및전자상거래진행 -Sears, Big Lot 등 10여개 대형유통망의 현재 벤더등록
			가전, 일반상품등 현지 물류및 서비스가 필요한 전제품		
5	미국	FASTech,Inc.	조달진출	시장조사→법규 조언→정부 구매정보 제공→정부 구매시스템 등록(GSA Schedule) →입찰지원→계약체결지원→후속지원	○지원실적 : 12~13년,연방항공국,국립기록보관국등수십개업체 1500만불실적 ○강점 -미정부조달24년경험,120명이상의미정부조달전문가보유 -GSA70,FAAeFASTMOA,NASASEWP4등정부조달면허보유 -상무부,국방부,미항공우주국등다수연방정부IT제품/서비스납품
			전기전자, 정보통신, 건설, 환경, 에너지		
6	미국	KCC Transport Systems, Inc.	기타(물류거점)	제 품분석→진출전략→바이어상담용 각종 Sales 자료 제작 →바이어 상담(전문상담회 참가)→계약체결 지원→후속 지원	○지원실적 : 에스에스라이트 등 총 4개 업체에 대해 미주 및 중남미 시장개척 및 수출지원 ○강점 - 미주 수출의 기본이 되는 물류에 대한 솔루션 제시(현지 물류센터 운영지원) - 미국 내 6개 주요 지역(LA, 샌프란시스코, 시카고, 뉴욕, 애틀란타, 마이애미)에 물류네트워크를 보유하고 있음 * LA WAREHOUSE : 총 34만 SQFT (약 9,500평 규모)
			전기전자, 건설		

연 번	국가	네트워크명	형태	지원범위(프로세스)	해당분야 지원실적/네트워크만의 강점
			업종(품목)		
7	미국	Global Link LLC	대형유통망진출	시장조사→대형 유통망 구매 정보 제공→ 현지 물류 시스템 지원→서비스 센터 및 Call center 지원→ 판매 활동 및 판매 지원(Buyer 상담)-> 수주 및 계약 조건 검토	○지원실적: 자동차 서비스 부품 (1개업체) : \$800,000 판매('09-'12)/ LED Lighting (1개업체) : \$755,000 판매('11-'12) / 생활 용품(3개 업체) : \$2,988,000 판매 ('09-'12) ○강점 : 해당분야 라이선스, 주요파트너, 시설 보유 현황 등 입증 가능한 내용을 구체적으로 기재 : Costco, HSN(Frontgate), Bed&Bath Beyond, Amazon, Office Max, National Rentcar 사에 LED Lighting, 자동차용 서비스 필터 및 연소 개스 측정기 및 분석기를 지난 2009년부터 공급 하고 있는 Vender로 당사의 기존 거래 관계를 통해서 한국 유망 중소기업 제품을 판매 하고자 함
			생활 용품, 자동차 After Market 부품 및 LED Lighting 제품		
8	미국	Hitrons Solutions inc.	대형유통망진출	시장조사(바이어,적합유통망)→분석(전략방향도출, 현지화 지원)→마케팅전략 수립→거래선 개발→전시회 지원→수출관련 전반지원→A/S Call Center지원	○지원실적: 대형유통망지원(COSTCO,HomeDepot,Menards -'11~13년, 4개 업체, 1115만불 판매 실적 (Electronic Bidet Seat/Remote Type, Integrated Bidet, Electronic Bidet Seat/Manual Type, Hand Dryer, Kitchen & Bath Faucet) ○강점: -The Home Depot, Bed Bath & Beyond, Lowe's, Menards 공식벤더 -임대 물류창고(5000sf) 항시 사용가능
			HomeImprovement 용 전 제품		

연 번	국가	네트워크명	형태	지원범위(프로세스)	해당분야 지원실적/네트워크만의 강점
			업종(품목)		
9	미국	KMCO, Inc.	대형유통망진출 (상표권등록)	시장조사 및 분석→신규상표권 등록 법률자문→"edbe" USPTO 등록→ "edbe" Package, Design자문→제품생 산, Promotion→Amazon, Ven dor등록→ Amazon, ULTA진출지원	○강점: -USPTO Trademark 등록 변호사 계약관계유지 -미국 Online Shopping Mall 구축 및 판매경험 -Beauty&Cosmetic관련 제품 Marketing 및 시장 조사 경험 -Brand Marketing 전문업체(CI및BI제작) 협력관 계 및 거래경험 -미국 전역에 걸친 유관업체와 Network 구축 및 시장조사 경험
			화장품 및 Beauty 관련 제품		
10	미국	KW International, Inc.	기타(물류/AS)	통합물류서비스→반품,재생,품질분석프 로세스구축→항목별고객맞춤프로세스→ CustomerService센터운영→A/S센터보유	○지원실적 : 12~13년,S전자외13개업체 ○강점 : 미주전역(29개소)에 활용가능한 전문물 류 창고(74,323㎡) 운영, 현재 상황 및 배송상황 을 실시간 조회 가능, 고객맞춤형 A/S서비스제공
			HA, CE, 자동차 부품, 전기/전자제품, 화장품		
11	미국	MEGAACCY CORP.	대형유통망진출	1단계 : 유통이 TEST 판매를 수용할수 있는 중소기업의 역량 개발지원(디자 인,기능,가격,포장,결제조건등) 2단계 : 영문 PRESENTATION 준비 3단계 : 현지 Distribution 대행으로 초 기 test 판매 통한 시장 검증 지원 4단계 : test 판매 결과를 가지고 next step 정리 통한 대형 유통망 진입 가능성 제고 시킴.	○지원실적 : 10개 회사 consulting, 납품 금액 : \$1 M (5년간), 2012-13 휴대폰 악세서리 및 차량용 블 랙박스test판매:10만불, WALMART에 휴대폰 Case 제안서 접수 및 buyer의 line review에 대한 회신 입수 통한 추가communication진행중(13-14년) ○강점 수입,distribution 현업 병행 통한 실질적 infra 보유, WALMART/SAM'S Buyer network 3) 한국 대표기업 "L"사의 미국 현지법인에서 브 랜드 launching process 및 대형 유통개발 포함 한 풍부한 실무 경력 인력 보유
			휴대폰 악세서리,차량용 블랙박스,SMALL APPLIANCE		

연 번	국가	네트워크명	형태	지원범위(프로세스)	해당분야 지원실적/네트워크만의 강점
			업종(품목)		
12	미국	TaoNetworks International, Inc	품목별 타겟진출	업체특성 분석 및 특성에 따른 마케팅 자료 작성→규격승인 및 협력업체 등 록 추진→기존 공급 부품에 대한 품질 분석→RFQ 대응 및 Facility Audit 수행 → Audit 응대 지원 및 협력업체 등록, 협상 대행	○ 지원실적 : 2개업체,\$1.2million규모계약 ○ 강점 : AGCO 트랙터 부품구매 에이전트로 글 로벌 서브 브랜드인 Challenger, Fendt, Massey Ferguson, Valtra 트랙터에 대한 부품 수급 및 신 규 벤더선정에 국내생산업체의 참여를 지원가능
			자동차부품 및 관련부품		
13	캐나다	NTS Research & Inc.	기술제휴	기술/시장 분석→거래문서 제작→기술 수요자 탐색/알선/미팅→기술수출상담 회 참가→계약체결 지원→정부 R&D 자금지원 제안서제출→기술수출 또는 공동연구사업화 (창업, 현지화 지원)	○ 지원실적 : 총 10 개 기업/기관 (유림산업, PCS, 에너지기술평가원, BCBN, KIST, UBC, (주) 카프바이오, NTS, Fusion Research) 1,150 만불 이상 기술이전/연구지원금 조달 ○ 강점 : 캐나다-한국 정부와의 공동 프로젝 수행, 캐나다과학기술자협회 컨퍼런스 주최 (3 년간), 예기평-BC 바이오에너지 연구 프로그램 수행, 건설협회 북미 trade mission 수행, 자동 차 R&D 프로그램 구축 중
			바이오에너지, 신재생 에너지, 건설기계, 자동차		
14	캐나다	LPR Global Inc.	품목별 타겟진출	기술/시장 분석→온라인: US Korea Hotlink 제품 페이지 제작→오프라인: 콜링 캠페인, 공장 방문, 전시회 참석 →지속적 온라인/오프라인 마케팅 동시 지원→세일즈→현지 에프터 세일즈 파 트너쉽 체결→고객 피드백 전달→지속 적 세일	○ 강점 - 온라인마케팅 플랫폼 제작 및 검색엔진 최적 화를 통해 북미시장에 제품 홍보하여 더욱 넓 은시장에 소개될 수 있는 발판 마련 - 바이어 네트워크와 시장지식을 활용하여 현 지 에프터세일즈 기업과의 파트너쉽, 부품제조 라인 구축 엔지니어링 서비스, 품목별 공동진출 전략 프로그램 3년연속 운영경험, 전략 프로그 램 결과에 따른 수백만불 자동차부품 제조관련 및 테스트 장비 세일즈
			자동차 부품 제조 기계 및 자동차 부품		

연 번	국 가	네트워 크명	형태	지원범위(프로세스)	해당분야 지원실적/네트워크만의 강점
			업종(품목)		
15	스페인	지비엘물산(주)	조달진출	시장조사(중앙/지방정부/지자체/벤더) → 조달/입찰 사전 등록절차 지원→입찰/조달 구매정보 입수→입찰참가 지원→협상 및 계약지원→사후관리	○ 지원실적 : 2012년, 국제기상기구(WMO) 기후변화대응입찰 관련, 기상관측 기기 및 분석시스템 납품, 2012년, Unicef /UNDP 교육기자재/문구류 벤더 등록 지원 ○ 강점 : 국제기구 조달/스페인 정부입찰 진출 경험으로 입찰정보 입수부터 등록절차 및 입찰참가 및 협상/계약 등 전 과정을 효과적으로 추진 가능함
			안전/소방, 통신, 신재생 관련 기기 및 부품, 화재시험기기, 산업용밸브, 광통신, 전력생산부품		
16	프랑스	BELAUS	대형유통망진출	시장조사→바이어발굴→개별 및 단체 상담회→후속 계약체결 지원→바이어 관리 및 신규주문 지원→신규 바이어 발굴	○ 주요실적 : 협업화사업(농자재관련 분야) 4개사, POLLUTEC 환경전시참가(환경관련 시스템, 기술분야) 20개사, SIAL 농식품전시회 (농식품 분야) 10개사, EURONAVAL (군수장비분야) 전문 전시회 참가업체 상담회 4개사 ○ 강점 : LCS, CCFA, CCFS, 텔레마케터, 홍보 등 다양한 전문 파트너 보유. 현장업무 수행(실전)과 이론적인 전략제시(이론) 병행가능 노하우 보유
			LED, 친환경제품, 웰빙제품, 의료기기		
17	프랑스	EUHONG	기술제휴	기술/시장 분석→거래문서 제작→기술수요자 탐색/알선→기술수출상담회 참가→계약체결 지원→후속 연락지원	○ 주요실적 : 2014년 진행 중인 업체(2개업체), 2013년 1개 업체 현지서비스센터 및 영업망 지원 MOU ○ 강점 : EUHONG은해당분야전문가집단임
			전기전자 정보통신		

연 번	국 가	네트워 크명	형태	지원범위(프로세스)	해당분야 지원실적/네트워크만의 강점
			업종(품목)		
18	불가리아	Choice Ltd.	대형유통망	제조업체 및 제품 선별→개발→패키지 디자인, 라벨링→시제품 생산, 수출→유통체인점 입점 상담, 판매	○ 지원실적 : 2008~2013년도 30여업체, 약 US\$15,000,000 유통 실적. (제품 : 라면, 우동제품, 컵밥, 건강음료, 알로에 음료, 전자비데 등) ○ 강점 : 까르푸, METRO, BILLA, HIT 등 대형유통망 1차벤더 업체임. 사무실 360M2, 물류창고 1200 m2 자가 운영중. 물류 차량 보유. 24년간의 유럽 현지 대형유통체인점들의 1차 벤더업체로써 유통네트워크 확보
			식품, 음료, 생활용품		
19	영국	Creativity Capital London Limited	대형유통망진출	타겟유통사스크린및영국식영업자료제작→유통업체대상샘플1차테스트→전시회 참가 유통사 초대 및 온라인 유통홍보→계약 및 입점 실무 관리→후속 납품 영업 관리	○ 지원실적 : SPolytech은 유통사 HolderGroup 영국 상장사로부터 1.5MilUSD. Cebien 사워기는 City Plumbing 대형유통체인에 연간 1MilUSD 및 30여 쇼룸 유통사 확보완료. Touch in Sol화장품은 온라인매장 및 차이나타운 유통사 통해 첫해 0.5Mil USD. Canofix 차양은 Birchwood 등 10개 유통사 0.5Mil USD. ○ 강점 : CityPlumbing, Twinfix, Holders Group 등 중대형유통사 납품 및 B&Q는 일차업체인 Ariel Plastics등 확보.
			가정용 DIY, 생활용품(욕실샤워기, 화장품, 조명제품, 도어 카노피 차양 등)		
20	루마니아	Open Bridge Consortium	현지투자지원	시장조사/투자타당성 조사 → 기관 및 협력사 발굴 상담지원→ MOU체결지원 → 현지실사지원→ 법인설립지원→ 정부 보조금 정보제공 및 작성지원→ 경제/산업/정치 정보 제공	'한국 대우전자 유럽공장 이전 Due Dilligence 기초자료지원 및 현지기관 본사상담 주선 및 지원 (2010년).울산상공회의소 현지 투자설명회 개최지원(2012년). 000기업 현지투자 컨설팅(산업공단/주정부 상담 지원, MOU 체결, 현지실사 지원, 현지협력사 발굴지원, 정부보조금 자료 지원, 정치/경제 정보 수시제공, 2013).
			제조업(자동차, 기계), 신재생에너지(풍력,수력)		

연 번	국 가	네트워 크명	형태	지원범위(프로세스)	해당분야 지원실적/네트워크만의 강점
			업종(품목)		
21	독일	Polytech& Net GmbH	현지투자지원	시장조사및유럽현지화기획-물류창고세 팅/물류창고운영or연락사무소설립및운 영 or 현지 법인 설립 지원 or 인큐베 이팅	○ 지원실적 : (주)원텍 유럽법인 설립 및 운영, (주)알파캠 유럽법인 설립 및 운영, (주)인팩 연락 사무소 설립 및 운영, (주)신영하이테크 연락사무소설립 및 운영 등등 ○ 강점 : 시장조사 및 바이어 발굴 : 다년간 축적된 시장개척 노하우를 바탕으로 실질적인 마케팅 및 적정바이어 발굴을 통한 수출 밀 정착 지원 가능, 다양한 분야의 제품을 재고관리 하여 전문적으로 판매하는 무역회사라는 장점을 가지고 있음-현재 사용 중인 약 380㎡ 사무실 면적 이외에도 같은 건물 내에 사무실 추가 임대 가능
			전기전자 외 의료기기 및 의료 소모품		
22	독일	EuKom	대형유통망진출	시장 조사 및 분석→마케팅전략수립 →현지 시장 요구에 적합한 제품 준비 및 구비 지원→바이어 발굴 및 상담→ 유럽 내 공급망 조직→대형 유통망 구축→계약체결 지원→후속 연락지원	○ 지원실적 - 뮌헨, 베를린 등 유럽내3개 메이저 박람회 참가 - Amazon과HSE24(홈쇼핑)Vendor계약체결 - Schramek화장품사, Beauty Lumis사, S.T.I.L사와 OEM베이스 대형 계약진행 ○ 강점 - Beauty&Health Care분야의 유망한 아이템들을 컨소시엄화하여 공동브랜드로 유럽시장에 런칭 및 유통망 구축(슬로바키아, 벨기에, 오스트리아, 독일 등) - 대형화장품유통사와OEM계약달성 - 국내 뷰티 및 건강관련 제품의 온라인 유통망 확보 및 슬로바키아, 벨기에, 프랑스, 오스트리아, 스위스, 독일 등 오프라인 대형유통망 구축
			코스메틱 관련 미용기기 등		

연 번	국 가	네 트 워 크 명	형 태	지 원 범 위 (프 로 세 스)	해 당 분 야 지 원 실 적/네 트 워 크 만 의 강 점
			업 종 (품 목)		
23	독 일	intermundien-L emon Europe GmbH	품목별 타겟진출	OEM시 장: 현지 전문경력자 활용 현지 TIER1,TIER2접촉→오퍼접수(도면/수량) →샘플테스트→무역업무지원,사후관리 AM시장: 기 보유 온라인/ 오프라인 바이어접촉 →샘플테스트→무역,사후관 리	○ 지원실적 : 스피닝머신1개,농기계2개,자동차 OEM2개,자동차AM2개;스피닝머신판매실적:2012 년도150천불,2013년도1,000천불 ○ 강점 : 자동차OEM시장:독일자동차부품회사/ 연구소경력10년전문컨설턴트보유,자동차AM시 장:홈쇼핑QVC공식벤더,아마존유럽,대형리세일 러TCHIBO납품경험.
			자동차OEM부품,자 동차애프터마켓부 품, 기계		
24	네 덜 란 드	KOBA Electronic GmbH	대형유통망진출	기존 네트워크 활용→품목별 바이어정 보파악→Marketing Tools개발→Marketing Mix활동→장기 납품조건 충족 기반조성	○ 지원실적 및 강점 - LG전자 베네룩스 법인장 역임(Media Markt 등 대형유통망에 연1억여불 납품실적 보유) - 현지식품. 화장품. 생활용품점 운영, TRW/ Federal-Mogul 등과 자동차부품거래, OPEL/Volkswagen에 OEM자동차부품 연200여만 유로납품실적, Gardena 등 세계적 유명 정원 용품업체와 OEM/ODM 추진경험
			IT, 전기전자, 게임,보안기기, 의료기기,식품,화장품 ,생활용품, 자동차부품, 스포츠.레저.정원용품		

연 번	국 가	네 트 워 크 명	형 태	지 원 범 위 (프 로 세 스)	해 당 분 야 지 원 실 적 /네 트 워 크 만 의 강 점
			업 종 (품 목)		
25	러 시 아	KEC (Korean Explore Consulting)	조달진출	영업자료 현지화 진행 → 기초/심화 시 장조사 진행 → 업체별 직간접 진출방 안 결정 → 파트너 발굴 → 마케팅 전 락수립 및 조달시장 진출 기반마련 → 조달시장진출 전략 구축	○ 지원실적 : '12~13년, 4개사, 러정부 80만불 조달 실적(LED 조명, 모스크바국제공항) SBERBANK-AST와 KEC 업무협력 양해각서 체결('12)
			건축자재류 의료기기류 에너지절약제품 LED조명기기 재생에너지 설비류		
26	러 시 아	(주)유라스텍	기술제휴	국내중소기업 기술 기술성평가→수요기업 발굴→기술이전행사 개최→기술이전협상 →기술이전계약 체결 지원→사후관리	○ 지원실적 - 2008년~2013년간 해외기술이전계약 17건 진행 그외 국내기술이전계약 10건 진행 - 매년 국내외 우수기술설명회 개최 (2013년 한 국우수기술제품설명회의 경우 유라스텍 자체 기획 및 행사 진행) ○ 강점 - 러시아 상트페테르부르크 현지 파트너사 (K&M Evoli) 및 우즈베키스탄, 카자흐스탄 등 러시아 및 CIS국가별 파트너 구축 - 기술거래 및 중개업무 역량 보유 - 국내 인력의 전문화된 언어능력 및 국내 기술 거래사 파트너 다수 보유 - 기술이전매칭시스템 구축 및 운영 (ITMS) - 국내외 기업 및 기술DB 다수 보유 (약 1만건)
			신재생에너지, 의료기기, 금형, 자동차부품, 환경분야 등		

연 번	국가	네트워크명	형태	지원범위(프로세스)	해당분야 지원실적/네트워크만의 강점
			업종(품목)		
27	러시아	(주)러시아써치	품목별 타겟진출	시장조사→품목별 인증절차 및 업무협 의→현지 바이어 발굴 및 마케팅 →물 류 및 통관업무 협의→계약 체결업무 지원→사후 관리 프로그램	○ 지원실적 : 12~13년 의료기기 품목별 시장조 사 및 바이어 발굴, 이노바이오써치 러시아 딜 러계약 및 100만 달러 계약 체결(임플란트 및 진단기 관련 바이어 발굴 및 인증업무 수행), 13년 건설장비 시장조사 및 바이어 발굴, 러시 아 건설장비 렌탈협회 및 AEB 공동업무 협의 (러시아 건설기계 전문 세미나 추진 중- 6월)
			의료기기 및 건설기계		
28	러시아	TRC KOREA	품목별 타겟진출	시장조사→바이어발굴 및 인터뷰→마 케팅전략수립(제품 및 가격 현지화지 원)→현지 마케팅 및 영업 전개→수출 계약지원→운송/통관지원→대금회수 * 무역대행 방법으로 지원	○ 지원실적 : 지원업체수(7개), 수출금액(16,680,000USD), 브레이크 및 연료용 Steel Tube 및 호스, 하네스 부품, Power Steering 용 Tube, 미션용 Spring Jacky 등 ○ 강점 : OEM 및 A/S 부품 시장에서의 강력 한 영업 능력 및 바이어 보유, 물류 통관 시스 템 구축, 풍부한 경험의 현지법인 영업인력
			자동차부품 및 관련 제조 설비		
29	러시아	You Corporation	현지투자지원	투자관련상담→현지 관련 법규, 시장 조사→관련업체 및 관심 파트너 조사 →계약체결, 현지 법인 설립 지원→부 지, 사무실 매입 및 현지업무 지원.	○지원실적: 공식적인 투자지원 실적은 아직까 지 없음. 현재 연해주 지역에 목재 부산물 가공 시설 건설을 희망하는 국내기업 (주)JM에너지(대 표이사 홍충기)의 현지 진출을 지원 중 ○강점: 러시아 연해주정부 및 관련 업체의 주 요인사들과 긴밀한 유대관계를 맺고 있으며, 법 규, 물류관련 업무를 지원할 수 있는 현지 유능 한 파트너를 보유하고 있음.
			농축산업 (곡물,사료작물재배) 식품가공업, 기타 제조업, 유통업 관련 부지 매입 법인 설립 등		

연 번	국가	네트워크명	형태	지원범위(프로세스)	해당분야 지원실적/네트워크만의 강점
			업종(품목)		
30	카자흐스탄	(주)트리코스	품목별 타겟진출	업체별 해외진출 준비현황 평가 및 업체 선정(공동분야)→시장조사 및 진출 전략 수립→바이어 발굴 및 거래제안→계약체결 및 제품등록지원→선적 및 상담대행→A/S 등 사후관리지원	○지원실적 - 의료장비 : 검사기기 현지 등록 및 US\$40,000 샘플 오더 선적 - 화장품 : US\$20,000 상당 샘플 오더 선적 / - 생활용품 : 주방기기 및 세제류, 세탁, 욕실용품 등 US\$300,000 선적 진행 중 ○강점 : 현지 알마티 사무소(2003년 개소) 운영 및 GMBC 사무소(2011년 개소) 운영 대행 / 현지 유력 바이어 DB 및 유관기관 네트워크 기보유/ 품목별 제품 등록 경험 보유
			화장품, 건강식품, 의료장비, 생활용품 등		
31	우크라이나	Donso Co., Ltd	대형유통망진출	진출 희망 유통 마트 선별→마트와의 협의 통한 아이템 확정→입점 계약 체결→물류센터(유통마트 지정 회사)계약	○지원실적 : 업체 지원 실적은 없으나 당사 기존 판매 제품으로 직접 여러 유통 업체 진출 ○강점 : 우수 납품 벤더 지정 및 납품, 판매, 관리 경험 다수 직원 보유, 당사 직영 창고 보유 (관리인원, 차량 보유)
			유아용품, 식품류 (알로에 음료, 홍삼류), 주방도구, 의류 및 신발, 모발 액세서리		
32	우즈베키스탄	(주)삼우티엔씨	대형유통망진출	수요 예측(시장조사)→유통 채널 선정→입점 추진 (상담, 단가 및 결제조건 등 입점 조건 협의)→지사대행 (재고 관리, 시장 반응 보고, 상품 유지 및 하자 관리) 또는 현지 대표부 등 설립 지원	○지원실적: 유통센터는 없으나 일반 시장은 있음(조미김, 원단, 벽지 등) ○강점: 인적 네트워크 보유(코르진카, 메가플레넷 등 대형유통업체 구매책임자 확보), 현지 소모품, 식품, 가구등 수출 경험 보유
			전기, 전자, 화학(화장품, 건축자재, 용접기등)		

연 번	국가	네트워크명	형태	지원범위(프로세스)	해당분야 지원실적/네트워크만의 강점
			업종(품목)		
33	키르기스 스탄	NURKAZ Int'l LLP	품목별 타겟진출	바이어 발굴→온.오프라인 광고→제품 체험 및 샘플전시장 운영→ 현지인증 취득→수출입 대행 및 물류→수출계약 서 및 법률 지원→사후 유력바이어 관 리	○지원실적: '13년 품목별공동진출 전략사업 5 개 업체 지원, 현지 인증취득 4개업체 및 직접 수출판매 총 26만불 실적(진동 마사지기, 마사 지 베드, 원적외선 온열치료기, 피부운동기기, 음파진동 운동기기, 효소 건강식품) ○강점: 현지 인증취득 지원 및 수.출입 통관 업무지원, 물류창고(150㎡), 야적장(1,000㎡) 임 대 보유
			의료, 건강 및 미용		
34	일본	쌍크팜(주)	기술제휴	기술 진단/평가/시장 분석→거래문서 제작→기술 수요자 탐색/알선→기술수 출상담회 참가→계약체결 지원→후속 기술제휴지원	○지원실적: '13~14년현재, 1개 업체, 폐기물 선 별 시스템 기술료 및 시스템 리스료까지마 건 설 430만불 실적 ○강점: 주요 파트너 Sansui Patent Firm. http://www.sansui.or.jp , 시설 보유현황 http://www.think-farm.com
			환경 및 신 에너지 (변환저장 장치등)		
35	일본	(주)한일정보무역 (KJIT CO., LTD.)	품목별 타겟진출	시장조사/분석→경쟁사조사→제품소개 자료작성→제품홍보→진성바이어발굴 →전시지원/업체방문지원→현지거점알 선/지원→테스트오더→계약체결 지원→ 후속 연락지원	○지원실적 : 파쇄기, 절단기 1,850만엔 (20만불),파 쇄기. 절단기 3,650만엔 (40만불, 4대분 예상액) 작 년에 이어 2014년 4월중 리피트 오더 계약진행 중 ○강점 : 관동(동경,치바,가나가와) 및 관서(오사 카, 나고야, 아이치현)에 걸친 폭넓은 바이어 및 협회 차원의 네트워크 보유
			환경, 기계 (바이오, 소재/부품산업 원재료, 건자재, 금형)		

연 번	국가	네트워크명	형태	지원범위(프로세스)	해당분야 지원실적/네트워크만의 강점
			업종(품목)		
36	일본	(주)해피식품 일한월드센터	대형유통망진출	업체방문 및 전략수립→샘플구매 및 수령→기술/시장 분석→거래문서 제작→일본대형유통망 협의→온라인 마케팅→일본 대형유통망 판촉 알선 →해외전시회 출전시 서포트 →일본현지시장조사보고서 → 수출대행 및 컨설팅 업무	○지원실적 : 일본 대형유통망 코스트코에 삼계탕 납품 경력 있음, 야마다전기, 자파네토, QVC, 키타노에이스, 고쿠분, 미츠이 식품 등 일본 대형 유통회사에 구좌를 가지고 있으며 각각의 납품 실적 보유 ○강점 : 일본 슈퍼마켓협회 회원사등 일본 굴지의 단체소속으로 많은 바이어확보, 도쿄의 한인타운 신오쿠보에 120평 규모의 한인 슈퍼 서울시장 운영
			바이오, 생활 잡화용품, 화장품 및 식품가공품 등		
37	일본	Syncretic, Inc.	기술제휴	기술/시장 분석→거래문서 제작→기술수요자 탐색/알선→기술수출상담회 참가→계약체결 지원→후속 연락지원	○지원실적: 해당 지원 기업 수 27개 계약(납품) 금액 추정 860억원 이상① LED관계(부품 포함)410억원 이상 ② 자동차 부품(사출 성형 금형, 양산, 프레스 금형, 와이어 하니스 부품 안전 부품 재료, 센서, 카내비게이션 모듈 등, 적어도 350억원 이상 ③ 태양 전지·태양 제품으로 100억원 이상 등 ○강점: 자사에 첨단 기술 사업부가 있고 대기업·대학·연구소와 공동 개발, 수탁 개발하고 있다. 네트워크로서는, 미츠비시 UFJ그룹 등 은행, 관공서등의 정보를 취급하는 것과 도요타 자동차 등 자동차, 반도체, 전기 등 폐쇄적이라 할 업계에서 활약했던 부장 이상자를 엔지니어나 고문으로 받아들였고 인적 네트워크가 강점
			신재생에너지(LED 、태양광)/ 자동차부품 및 관련부품		

연 번	국 가	네트워크명	형태	지원범위(프로세스)	해당분야 지원실적/네트워크만의 강점
			업종(품목)		
38	일본	CSE Co.,Ltd.	품목별 타겟진출	기술/시장 분석→전략수립→타겟리스트 작성→타겟에 대한 어프로치→계약지원→후속 연락지원, 사후관리	○지원실적 : 2011년 MOU체결 1사 / 2012년 15만 달러 수출 및 해외법인설립 / 2013년 30만 달러 수출실적 ○강점 : 자사 임직원의 대부분이 일본현지인으로 일본 내 상당 네트워크망을 보유. 오랜 기간 수입판매 경험으로 수입판매에 숙지
			생활용품, 기계, 전기전자		
39	대만	(주)만물행	품목별 타겟진출	시장분석→바이어리스트업 D/M 발송, 이메일협의→협상→대리점발굴→수출	○ 지원실적 : 최근 B55년간 자동차용 정밀기어 B5200만불 수출, 2014년 굴삭기부품 100대 샘플 수출, 2014년 부품 소재류 중국/대만 수출 추진 B5
			소재/부품(기계가공 부품)		
40	중국	(주)신승차이나 컨설팅	현지투자지원	투자자 상담→투자 및 사업 타당성 검토→중국 진입요건 및 대응방안 검토→현지법인 설립 및 경영지원→현지법인 법률 및 세무회계 컨설팅	○ 지원실적 : 제주항공, 대영씨앤에이 등 중국 진출 기업의 투자타당성 및 사업모델 검토, 현대 그린푸드 등 100여개 고객사의 중국 현지진출 지원 및 세무,회계,법률, 노무 자문 서비스 제공 ○ 강점 : 한국 및 중국 변호사와 회계사 보유 및 중국 주요 거점 지역에 현지 파트너 보유
			전업종		
41	중국	(주)엠케이차이나 컨설팅	현지투자지원	○ 지원범위 - 리서치&자문서비스 : 입지환경 조사, 투자타당성 검토 및 분석, Joint Venture 투자 관련 전문자문 서비스 - 투자이행 실무대행 : 직접투자 방식의 현지법인 설립업무 대행, M&A 관련 자문 등 ○ 추진절차 : 수혜업체 미팅 및 컨설팅 수요 파악-> 제안서 제출 및 업무범위/금액/기간 등 조율->계약체결 및 전담인력 배정->프로그램 수행 및 정기/비정기 보고->프로그램 이행 이후 Follow-up 서비스 제공	○ 지원실적 : '09~'13년, 현지투자지원 30개 업체, 계약금액 약 3.6억 - 2013년 주요거래처 : 트릭아트뮤지엄(설치미술전시 분야 투자환경), 아센텍(자동차 부품의 Joint Venture 투자자문), MPK그룹(피자전문 요식업체 상해법인의 지분양도 자문), 플루오르테크(화학용품 저장탱크 제조업 투자계획 수립 및 신설법인 설립대행) 등 ○ 강점 : 법률, 세무회계, 경영전략 및 투자실행 분야의 Man Power, 10년간 축적한 Know-how, 철저한 실무형 지원서비스, 최신정보의 주기적 제공, 현지경영안정 지원을 위한 Follow-up 서비스 제공
			품목 및 업종제한 없음		

연 번	국 가	네트워크명	형태	지원범위(프로세스)	해당분야 지원실적/네트워크만의 강점
			업종(품목)		
42	중 국	(주)원동투자그룹	현지투자지원	대상 기업 품목 파악 -> 시장 상황 파악 및 추진 여부 결정 근거 제공 -> 적합한 투자 형태 및 조건 제안 -> 진출 과정에 필요한 제반 사항 지원 -> 내수시장 진출 등 후속 지원 가능	○ 지원실적 : 이수화학 강소성 1억달러 산동성 2억달러, 고려제강 청도공장/황도공장/남통공장/상해판매법인 설립, 아주캐피탈 심양리스회사 설립, 한국센트럴 곤산공장 설립, 금호타이어 장춘공장인허가, 대우조선해양 연대공장 인허가
			화학, 자동차부품, 철강 및 관련 부품		
43	중 국	(주)툼스경영컨설팅	대형유통망진출	시장조사분석→경쟁환경 및 경쟁사분석→진입제약조건해소방안→유통경로 및 판매방식→표적시장 및 목표고객 선정→제품포지셔닝→상표등록→비즈니스파트너 및 거래선/제휴선 알선→수출상담회 참가→대형유통망 진출협약문서작성 및 리스크관리→계약체결 지원→후속 연락 지원	○ 지원실적 : H어패럴(120만달러,백화점진입), K식품(30만달러,대형마트진입), S수산(대형마트,5만달러), W물산(대형마트10만달러), M화장품회사(30만달러,온라인판매), G골프사(호텔등,25만달러) 등 최근5년간 25개사를 통하여 다양한 판매실적을 일구어냄. ○ 강점 : 건강웰빙제품을 중심으로 상해화동지역의 유통망에 대한 네트워크가 확고하게 구축(전문판대리상 및 유통공급상60여개와 판매네트워크 구축)된 상태이며, 2013년에는 유통망서비스업체인 치엔린과 상호 제휴를 통하여 홈쇼핑과 온라인쇼핑을 진입하기 위한 다양한 서비스제공
			식품,바이오,유아용품,건강웰빙제품,공산품		
44	중 국	대 광경영자문차이나	기술제휴	기술수요조사→수요기반의 한국기업발굴→현지기술상담회(온/오프)→매칭지원→기술협력/이전에 관한 법무/세무자문→협상지원→기술협력 및 이전계약	○ 지원실적 : 13년 해외민간네트워크 사업으로 기술개발(2억원)등 실적 (구체항목: 음성인식기술), 13년 KIAT 기술이전사업으로 기술협력(현지법인설립 3건, 시공계약 3억원, 제품판매 605만달러) 실적 (구체적 품목 : 토지복구, 반도체장비 등) ○ 강점 : 풍부한 경험(2010년부터 기술이전사업운영, 법무/세무 전문가 사내채용 및 중국기술이전기구 네트워크 확보)
			자동차부품소재, 바이오, 반도체설비		

연 번	국 가	네트워크명	형태	지원범위(프로세스)	해당분야 지원실적/네트워크만의 강점
			업종(품목)		
45	중국	도원닷컴(주)	기술제휴	기술/시장 분석→기술마케팅문서 제작 →기술수요자 탐색/알선→기술수출상담 회 참가→계약체결 지원→후속 관리 지원	○ 지원실적 : 최근 5년간 해당분야 지원 업체 수 : 24개 업체(건수), 기술수출상담회개최 : 10회 ○ 강점 : 기구축된 기술이전협력네트워크 / 한 중간의 기술이전에 관련된 온라인데이터교환 가능 / 한국기술제품에 대한 온라인 판매 가능
			신재생에너지 / 환경분야 / IT / BT		
46	중국	상해당명무역 발전유한공사	인큐베이팅	1. 사무 공간 등 제공, 서비스 및 행정 지원, 현지네트워크 연계, 전문 컨설팅 지원 등 2. 바이어발굴및판매지원, 기술수요자 탐색/알선, 현지법인설립지원, 시장조 사, 현지마케팅활동지원, 물류업무지원 3. 수진기업수출준비도 및 상품분석, 시장조사, 수진기업 교육 및 진출체계 확립, 온오프라인홍보, 바이어 대응 및 사후관리	○ 지원실적 : 동 사업을 통해 2011년 2개사, 2012년 4개사, 2013년 3개사 수행 외 개별 중소 기업의 중국 진출 지원 수행 ○ 강점 : 2011년 선정되어 2012년 및 2013년, 2014년까지 재지정되었으며, 동 사업에 대한 높 은 이해도와 수진기업의 애로사항과 파악된 니 즈를 기반으로 수진기업의 중국 진출 프로젝 트를 수행함, 또한 유사 프로젝트를 성공적으로 수행하였으며, 본 프로젝트에 상기 프로젝트 수 행에 투입되었던 전문가, 자문단 및 현지 네트 워크를 지속적으로 활용할 예정임
			포장 기계 및 포장 자재 관련 제품 등		
47	중국	에잇스타즈인 터내셔널(주)	대형유통망진출	시장조사→타겟지역설정→타겟지역 바이 어서칭→현지유명무역전시회참가→물류 발송→자사 네트워크 한국상품전시관(연 태, 귀주 등)에 전시→현지유명전시회 물 류입고→바이어미팅→출장동행→단순 대 리상계약, 합자기업설립 및 기술이전 등 의 계약체결지원→최적물류경로탐색→현 지거점지원	○ 지원실적 : 11,12 년 6개업체 중국시장판로개 척 지원, 2011년 도료업체 중국합자계약설립, 생 활용품업체 대리상 계약 2회, 화장품 업체 현지 투자 및 공장설립 계약1회, 현재 중국 지역별 연 간 15회의 종합전시회 한국관 에이전트로 활동중 ○ 강점 : 중국 지역별 품목별 바이어 리스트 및 유통망 리스트 보유, 중국 지역별 무역, 투자관련 기관 및 유력 한상들과 네트워크가 마련되어 있음, 중국 절강성 이우시와 요녕성 심양시에 한국상품 상설전시관 운영경험, 현재 산둥성 연태시와 귀주 성 귀양시에 한국상품 상설전시관 구성 기획 중
			생활용품, 주방용품, 식품, 화장품		

연 번	국 가	네트워크명	형태	지원범위(프로세스)	해당분야 지원실적/네트워크만의 강점
			업종(품목)		
48	중 국	이씨플라자(주)	대형유통망진출	중국 武漢 中百江夏購物中心(멀티플렉스쇼핑몰) 입점 현장 기획판매전 개최 및 벤더 매치메이킹 주선 (기획판매전 예정 2014.9.4-10)	○ 지원실적 : 2011-13년 해외민간네트워크 수출지원 6개사, 2013년 武漢中心百貨公司 MD 상담 3개사 ○ 강점 : 중국 20대 대형유통망 쇼핑몰 기획판매전 매장 확보 (300㎡) (武漢中心百貨集團 2012년 매출 2조 8,000억원), 기획판매전 및 벤더 입점상담회 매치메이킹 주선 업무체제 완비 (운송 범양해운 상하이지점, 통관 益極麗安有限公司, 마케팅 Accommate, 벤더발굴 凱衡市場研究有限公司, 재고처리 杰薄斯有限公司, 재고처리 斯羿科技有限公司)
			대형유통망진출 유망 소비재 전반 (영유아용품, 생활 가전제품, 미용용품 위주)		
49	중 국	제타플랜에프 앤인베스트	기술제휴	기술/시장 분석→거래문서 제작→기술 수요자 탐색/알선→기술수출상담회 참 가→계약체결 지원→후속 연락지원(기 술수요자와 매칭, 사업화 모델지원, 합 작기업설립, M&A, 투자유치업무지원)	○ 지원실적 : 최근 5년간 해당분야 지원 업체 수 12 (건), 계약금액 125억등 (계약지원은 프랜차이즈 진출, 친환경 도로포장기술, 멀티영상 솔루션, 첨단장비 등 임) ○ 강점 : 현지 파트너와 강력한 파트너십 및 네트워크 임(파트너는 베이징기술교역소, 텐진 북방기술시장, 상해기술교역소, 상하이산권교역소, 절강성대외과학기술교역중심, 항저우무역관, 온주시과학기술국 Transpaic P 중국지사, 쑤저우 북경대학기술센터 외 중국내 화산물류기업과 유지하는 파트너십임)
			특허기술(바이오의 료장비, 첨단장비제조, 금속가공, 친환경농자재, 기능성 식품, 환경보호 관련기술, 아이디어 상품)		

연 번	국 가	네트워크명	형태	지원범위(프로세스)	해당분야 지원실적/네트워크만의 강점
			업종(품목)		
50	중 국	청덕상업신식 자문(광동)유한 회사	현지투자지원	투자 needs 파악→경제적 투자 방법 모색→투자지역 선정→법인 설립 인허 가 취득→세무신고 등 사후지원→투자 이익 과실송금	○ 지원실적 : LGD 프로젝트(40억불 투자) 관련 협력사 현지 법인설립 (20개 협력회사), (주)한진, W-COFFEE 연쇄점 등 300여 한국기업 설립 및 사후관리중 ○ 강점 : 광동성 유일한 한국기업으로 공상행정관리국 허가(법인설립대행업), 재정국 허가(세무회계대행업) 을 취득하여 10년 이상의 경험을 토대로 업종에 제한없이 현지투자를 지원할 수 있음(독자, 합자, 합작, 합화기업 등)
			제조,유통,서비스 등 업종 제한 없음		
51	중 국	청도리치의료 기계유한공사	품목별 타겟진출	시장조사 → 제품 정보 제공 → 중국 내 인증업무 처리→현지 바이어 발굴 → 유통망 연결 및 제품 지원	○ 지원실적 : 한국 우수 의료기기 및 관련 화장품 기업들을 대상으로 중국 진출에 대한 판로 개척, 바이어 매칭, M&A발굴 및 수행을 위한 중국 내 박람회 참가 지원 (2013중국 북경,광주, 상해박람회등 5회, 10개 업체 참여, 홍보 및 판매 지원), 중국 내 화장품,의료기기 인증 관련 기관(CIRS,KTR)과의 업무 제휴 ○ 강점 : 한국 의료 관련 토탈 서비스를 제공할 수 있음, 하드웨어 (의료기기,화장품 및 관련 소모품 수출 지원 + 중국 허가 인증업무) + 소프트웨어 (의료진 네트워크 구축, 회사 산하 성형, 치과 연구회 보유) + 병원컨설팅
			의료기계 및 화장품 이미용 관련 제품 수출		

연 번	국 가	네트워 크명	형태	지원범 위(프로 세스)	해당분야 지원실적/네트워크만의 강점
			업종(품목)		
52	베트남	한텍앤컨설팅(주)	현지투자지원	시장조사 및 투자 업종 결정→파트너 선정(합작투자 시) 및 부지 선정→투자허가 발급 프로세스 지원 및 컨설팅(법인 설립 절차, 관련 준비 서류 등)→법인 설립 후에도 종합 경영 컨설팅 지원	○ 지원실적 : LG 및 삼성 벤더 업체 등 15개사의 현지 투자허가 발급 알선 => 총 투자 알선 금액 약 3,750만 불 ○ 강점 : 당사 이 상모 사장은 베트남 주재 20년동안 LG Group의 주력사업 분야의 12개 합작사를 설립, 운영하였고, 베트남 시장 경험 및 광범위한 네트워크 보유, 법인설립 후에도 지속적인 종합 경영 컨설팅 지원
			2차 산업 및 3차 산업의 전분야에 대한 단독 및 합작투자		
53	베트남	SMBL COSCO MARKETING	조달진출	입찰정보수집(유망품목발굴)→입찰참가방법 결정(직접, 파트너)→입찰서류준비, 요구사항 스터디→응찰(요구사항지원)→입찰결과확인→실계약 OR 재입찰-입찰납품→후속지원	○ 지원실적 : '2013~4/조달프로젝트입찰2건 \$216,400, 업무협약체결3건, 조달무역사절단1건, 조달세미나2건 2012~3/원전수출산업로드쇼 (대 베트남 원전수출지원) 세미나 2건 - 베트남 경호처/KHAI SHOT 세미나 1건 2011/베트남公安부 대테러 진압차량 MARS 납품 1건 \$3,000,000 2010/정부조달시장개척단, 설명회MKE, SBC 1건
			특수목적차량, 발전설비, 석유화학, 건설 인프라		
54	인도	(주) 와이비알인포 메이션	인큐베이팅	인도시장 개관정보 제공→진출 시 사전고려사항 가이드→사무공간 및 사무집기 제공→정착가이드→인도 시장 진출에 관련 전문가 소개 추천→협의를 통한 로컬 파트너 소개 및 JV 컨설팅	○ 지원실적 : '2006 부터 현지 법인 실제 운영, 다수 진출 기업 컨설팅 (진출 타당성, 입지조사, 법인설립, 각종 인허가 인증 등), 2012 중기청 시범사업으로 현지정착컨설팅 사업 진행, 2013 전북산업통상진흥원 인도 현지 정착화 지원 사업 수행 ○ 강점 : 사무공간제공, 하드웨어 중심) 탈피 현지 진출 성공 가능성이 높은 업종 중심 진출 노하우 제공
			기계금속 (조선기자재, 산업설비, 화학 기타)		

연 번	국 가	네트워크명	형태	지원범위(프로세스)	해당분야 지원실적/네트워크만의 강점
			업종(품목)		
55	인도	(주)비티엔	기술제휴	기술/시장 분석→거래문서 제작→기술수요자 탐색/알선→기술수출상담회 참가→계약체결 지원→후속 연락지원	○ 지원실적 : 바이어 발굴 및 수출 지원 : (주)파루 태양광 트랙커 인도 납품 계약(112만불) 지원을 비롯 지난 5년간 동 분야 5개 업체 수출 지원 ○ 강점 : 신재생에너지(태양광, 풍력에너지 등) 분야 현지 기관 및 협회 등과 긴밀하고 광범위한 네트워크 구축, 해당 시장 진출을 위한 마케팅 역량 보유, 수년간의 인도 시장조사, 무역사절단 지원업무를 통한 관련 DB 보유, 인도 지역 전문가로 구성된 지원인력
			신재생에너지(태양광, 풍력에너지)		
56	인도	(주)에이티에스 무역	품목별 타겟진출	시장조사→시장/기술 분석→시장진입전략수립→유망거래선,기술수요업체 탐색/알선→수출상담회,전시회 참가→거래문서 작성→계약체결 지원→후속 거래/연락지원	○ 지원실적 : 최근 5년간 20개 업체 이상 수출 지원, 컨설팅, 합작계약, 공장건립 지원, 산업용 기계/자재 수출지원 실적: US\$ 3.5백만 ○ 강점 : 유력업체/인사 인맥, 기관과의 라인업 확보, 시장개척을 위한 효과적인 시스템 운영, 다년간의 다양한 시장조사를 바탕으로 유망품목에 대한 거래개발 추진, 본격수출 시현
			산업용 기계 및 관련 부품/자재(의료기기, 정밀 장비, 철강금속 설비, 건설기자재 등)		
57	인도	INTRAGO Enterprises India Pvt Ltd	품목별 타겟진출	시장조사→바이어발굴→현지마케팅→홍보대행→수출계약지원→현지 물류→대금 회수	○ 지원실적 : '13년 인도 인도지역 전략네트워크 선정 4개 업체 민간네트워크 사업진행 (수출실적: PVC타일 10만불, 벽지 30만불) ○ 강점 : 현지 활용 가능한 물류창고 125평 4,500 평방피트 임대 운영 중, 기존의 네트워크를 이용한 빠른 시장 진입 및 전시회 공동 참여
			건축 자재 및 의료		

연 번	국가	네트워크명	형태	지원범위(프로세스)	해당분야 지원실적/네트워크만의 강점
			업종(품목)		
58	싱가포르	Digilogtech.Pte .Ltd	품목별 타겟진출	시장 분석→거래선별 타겟선정→거래 선 현황 파악,현 공급선,주용 제품 APPLICATION,기술동향→PROMOTION PLAN수립, 제품소개→기술 미팅 및 Desihgn in,sample제출→계약체결 지원 →후속 연락지원	○ 지원실적 : 반도체 장비 수출 (세메스,IMT외) 3백만불 실적 달성중/년간, 반도체 원자재. 덕산 하이메탈 솔더볼 3백만불/년간 공급 중, 대덕전자 반도체 substrate 공급 : 5백만불 예상/2014년, IT제품 : 주)아이엠 광픽업 oem필립스 및 유통 공급중 : 10백만불 공급중/년간, 조선해양 Life boat : 2백만불/2014년 예상, ○ 강점 : 반도체 관련 싱가포르,말레이시아,태국진출한 다국적 기업 대상 제품 공급중으로 강력한 network 구축되어 있고 주요제품 핵심 공급 업체임, 조선 해양분야도 싱가포르 주요 조선소에 공급중, 기술 영업을 바탕으로 다국적 기업과의 직접 공급선으로 다양한 network보유로 중장기 OEM진출의 강점 보유
			반도체 관련 장비,원자재 및 IT제품 ,조선해양		
59	인도	Koindo Trading Pvt Ltd	대형유통망진출	시장 조사 분석→식약청 FDA 등록→ 홈쇼핑 or E-commerce 바이어 접촉→ 제품 등록→제품 수입 판매	○ 지원실적 : '2000년부터 한국제품 인도시장 진출 지원, '11년 상반기 인도 최대 홈쇼핑 업체 HS18의 유일한 한국 기업 벤더로서 등록 완료, 지난 한 해 약 170만불 이상의 실적 기록 (마스크팩, 스크럽 젤, BB크림, 에어 브러, 메이크업 세트) ○ 강점 : 자사 내 창고 보유, 화장품 및 생활잡화 등 다양한 물품 수입 가능 & 현지 공장 설립 추진 혹은 현지화 기술 제휴에도 경험이 있음
			홈쇼핑 판매 가능 제품 전 품목, 가볍고 배송비용이 적은 제품 (예: 화장품 및 생활용품)		

연 번	국가	네트워크명	형태	지원범위(프로세스)	해당분야 지원실적/네트워크만의 강점
			업종(품목)		
60	인도네시아	헤브론스타(주)	현지투자지원	전략적 합성 분석→시장환경분석→진입 전략수립→실행 및 현지화 ex.) JV합작법인설립, 투자타당성F/S조사, 기술제휴 및 전략적 파트너십 등	○ 지원실적 : 최근 3년간 38건의 해외투자, 타당성(F/S)검토, JV 및 파트너십 구축, 전략/재무/법무실사 ○ 강점 : 산업자원부 지식서비스 컨설팅부문 우수상 수상(2013년), KITIA(한국부품소재투자기관협의회)의 자문사로 전세계 M&A deal source 연간 100 여건이상 공유, 전세계 컨설팅 25 여개 도시에 네트워크를 보유하고 있는 글로벌펌, 투자이후의 수출상담회, B2B마케팅연계, 해외규격인증, B2C오픈마켓 연계 등 실질적 마케팅 활동 연계 수행
			자동차부품, 중장비기계, IT, 조선해양, 발전플랜트, 소비재 등		
61	카타르	넥스페어	조달진출	○ 무역 마케팅 - 시장 조사, 타겟 발굴 - 사전 컨설팅 : 현지 전략 수립 및 홍보 ○ 전시 컨벤션 - 방문 프리젠테이션 : 현지 주요 기관 및 기업을 방문하여, 제품 프리젠테이션을 하여 제품 홍보 및 협상 진행 - 바이어 초청 : 국내 전문 전시회에 참가 또는 참관 하는 바이어를 대상으로 해당 상품 홍보, 시장 개척기회 마련.	○ 지원실적 : Viascop 20만불 수출성사 (카타르), YoungSan 10만불 수출성사 (카타르, 보르네오), MOCOM Tech 10만불 수출성사(카타르), JWT 10만불 수출 성사 (카타르), Keon-A (카타르 조달 시장 등록 진행중), 대륙기술 (카타르 조달 시장 등록 진행중), 아이스 파이프 (카타르 현지 시장조사 및 합작법인 설립건 컨설팅중) ○ 강점 : 카타르 주요 조달 및 기술 기업인 AL harib Modern Technology와 UAE의 Al Fajer Group, Al Hatoor Group의 Buying office. 실질적 구매상담 및 계약 가능, 무역 마케팅 컨설팅 뿐 아니라, 전시컨벤션의 플랫폼을 활용하여 비즈니스 창출 극대화 가능
			LED, 보완솔루션 및 장비, 고기능성 소비재, 첨단 제품 외		

연 번	국 가	네트워 크명	형태	지원범위(프로세스)	해당분야 지원실적/네트워크만의 강점
			업종(품목)		
62	캄보디아	제이에스글로벌	기타(할랄산업 진출지원)	할랄 상품 시장 분석→할랄 컨설팅→할 랄인증정보제공→무슬림 소비자네트워크 활용→할랄 박람회 참가→바이어 매칭→ 이슬람 국가 수출지원→지속적 관리 및 지원	○ 지원실적 : 크라운 제과 녹차 죽염 김 광일 식품 첨가물, 말레이시아 인산가 죽염수 출 \$50,000 , 광일 인도네시아 수출 \$100,000 ○ 강점 : 이슬람 상공회의소 (ISLAM CHAMBER OF COMMERCE) 네트워크, MUSLIM CONSUMER ASSOCIATION 바이어 네트워크, WORLD ISLAMIC ECONOMIC 투자 포럼 한국 AGENT 진행, 할랄 협동조합 참여, 할랄 인증 및 마케팅, 교육 ONE STOP SERVICE 추진
			할랄관련제품(식품, 바이오,의약품 원료, 코스메틱 및 미용)		
63	우루과이	DRAGOR S.A.	대형유통망진출	시장조사→현지 물류→정부 구매정보 제 공→정부 구매시스템 등록→입찰지원→ 판매허가및 물류시스템 구축	'컨설팅업체 계약후 판매계약진행→판매관리및 AS대행(손드라이기,후라이팬,팬시제품 등)/ 한국 식품 및대형유통업체 판매를 위해 식품허가취 득(하이트진로및 미스터 박-라면)/육군부대에 군모 입찰시 대리인으로 입찰진행(약50만달러)
			식품/군대물품및전 력에너지/생활물품		
64	멕시코	ELECOMS INTERNACION AL S.A. de C.V.	품목별 타겟진출	투자타당성 검토(위치,물류,투자비)시장조 사→유통발굴→법인설립지원→영업/마케 팅대행→AS 지원	○ 지원실적 : 10~12년 자동차부품 투자 검토 및 시장조사 2개업체. 전자제품 판매법인, 2013년 공작기계협회 시장조사단 업무수행.
			자동차부품,전자제 품,CCTV,LED, 공작기계		
65	에콰도르	Asiamega Trading Ecuador Cia. Ltda.	품목별 타겟진출	시장 조사→진출방안검토→품목내 유 망상품발굴→마케팅및 진출전략수립→ 공동마케팅실시→영업계약및사후관리	○ 지원실적 : 최근 5년간 해당분야 지원 업체수 (3건), 2013년 납품금액 가구재료 10만불 바닥재 2만 7천불 벽지 1만 6천불 ○ 강점 : 건축자재 분야 수출지원 경험 및 전 문인력 , 에콰도르 내 건축관련 디스트리뷰터와 의 긴밀한 유대관계
			건축 관련 자재(바닥재,가구 자재, 방수코팅재,가구및 건축관련 접착제)		

연 번	국 가	네트워 크명	형태	지원범위(프로세스)	해당분야 지원실적/네트워크만의 강점
			업종(품목)		
66	아르헨티나	BizDragon S.R.L.	기술제휴	기술/시장 분석→기술수요자 탐색/알선→ 기술수출상담회 참가→계약체결 지원→ 후속 연락지원	○ 지원실적 : '11~13년, 중남미 최대 미디어그룹 Grupo Clarin을 위한 온라인 게임 컨설팅 진행, 한국의 네오위즈게임즈와 계약 성사(약 200만 달러 규모), '13년, 아르헨티나 통신장비업체 Grupo DMC의 광통신 컨설팅 진행, 한국의 (주) 피피아이와 MOU 체결(약 100만 달러 규모), '13년, 아르헨티나 모바일 콘텐츠업체 Prisett의 모바일 콘텐츠 컨설팅 진행, 한국의 (주)유오케이와 MOU 체결(약 100만 달러 규모), '13년, 아르헨티나의 태양광 업체 La Inesina, Nexon Consulting의 요청에 의해 한국의 S-Energy와 함께 첫째 1M Watt 생산 목표로 라인 구축 중 ○ 강점 : 폐사 오동희 대표의 20년 이상된 통신회사 근무로 다져진 관련분야의 탄탄한 네트워크, '관련 분야에 대한 전문적인 지식 보유 및 전문가 구축
			정보통신, 신재생에너지		
67	뉴질랜드	Eureka Consultrade Limited	품목별 타겟진출	시장조사.분석→타깃바이어접촉→심층 제안서제출→전시회참가/정부.지방자치 단체접촉/수출상담회참가/제품등록진행 →입찰참가/계약체결 지원→제반후속지 원업무	○ 지원실적 *Solar tracking system : US\$ 10,500,000.00금 액의 견적제공 및 호주솔라발전소 프로젝트에 참여결정 /샘플물품 판매 및 호주 현지에서 제품 인도,2014년 물량공급 일정협의중 *Solar car park mount :호주구매자와 NDA 체 결 및 견적제출 (US\$ 7,000,000.00) 샘플오더 확 정 (금액 US\$35,500.00) *수도 웰링턴 산하 카운슬에 솔라가로등 공급, 현재 시험 운영 중으로 추가구매 물량 견적제 출, 2014년 초 오더확보 예상
			신재생에너지(태양 광,태양열,풍력 등)		

연 번	국 가	네트워킹명	형태	지원범위(프로세스)	해당분야 지원실적/네트워크만의 강점
			업종(품목)		
68	케냐	(주)이암허브	기술제휴	현지에 적합한 적정기술의 발굴→ 기술수요분석→ 기술환경조사→기술투자 국가, 지역, 사업, 기술선정→맞춤형기술이전전략(기술매칭 및 사업화)→기술수출 이후 경상로열티 방식으로 기술료 수입 발생	○지원실적 : KOICA, 농진청 등 공공기관의 유사 기술수출전략추진전략 사업, 환경조사사업 수행, 신흥개도국 기술수출전략 수립과제 진행 완료, COMESA 와의 협력 MOU 체결 ○강점 : 검증된 사업수행체계 및 체계적 방법론을 보유, 분야별 전문인력(ODA전문가, 해외시장조사전문가, 사업전략전문가, 기술전문가)보유, 사업 성공을 보장하는 PM/PL 군의 다양한 개도국 조사경험
			농림축산, 에너지, 환경/의료, ICT 등		
69	호주	DMH Australia Pty. Ltd.	대형유통망진출	시장 조사→마케팅 전략 수립→Vendor를 통해 대형 유통망 진출→수출 상담→계약체결 지원→후속지원→사후 관리	○지원실적 : Outdoor 제품 및 Sports 용품 수출 실적 (2012년) - 수출 실적 : US\$ 735,000.00 - 지원 업체 수 : 4개 사 (지난 5년간 실적 : US\$ 3.2 백만불) ○강점 : 호주 시장은 보수성이 강하여 신규 제품이나 브랜드 진출이 까다로우나 당사는 37년간 다양한 스포츠 용품을 대형유통망을 통하여 공급한 경험을 가지고 있음 - 대형 유통망 Vendor, Anaconda, Rebel Sports, Kathmandu - 좋은 Reference 및 유대 관계 (한국에 매년 동행 방문) - 전문 경험 (37년간 호주 마케팅) - Good Performance Record
			Outdoor 제품 및 Sports 용품		
70	호주	Newlede Consulting	현지투자지원	심층시장조사진행→현지투자 형태 및 전략 검토/ 선택→현지투자세부계획수립→초기 운영 및 영업지원→인수/합병 계약 및 초기 운영지원 (관련사 인수/합병 시)	○지원실적: The 123 Mart (뉴질랜드기업) 호주 진출지원, (주)에코니티 호주 영업 조직 구성 지원, 고려전선(주) 호주 내 인수/합병 추진 지원 ○강점: 지사 설립 및 운영 경험 풍부 (일본 OMRON 지사 운영 등), 금융/투자기관 Network 및 업무경험 풍부 (Venture Capital 및 M&A 등)
			IT 및 환경 관련 산업, 광산기자재, 소비재		